

LOJİSTİK

EKİPMANLAR

LOJİSTİĞE ÜRÜN VE HİZMET SAĞLAYANLARIN DERGİSİ

Yıl: 5 / Sayı: 49 / EKİM 2014

Fiyatı: 8 TL

Continental
The Future in Motion

Yük



Şehirlerarası taşımacılıkta verimlilik: Conti Hybrid

Günümüz taşımacılık pazarının sürekli artan talepleri ticari araçların çok yönlü olmasını gerekli kılıyor. Yenilikçi teknik özellikleriyle yeni Conti Hybrid lastik serisi şehir içi yolda, otobanda veya engebeli yollarda size güven verir- ayrıca sınıfının en yüksek kilometre performansı ve yakıt tüketimini sunar. Toplam sürüş maliyetlerinizi aşağıya çeken ileri teknoloji Conti Hybrid serisi her kilometrede şehirlerarası taşımacılığı yeniden tanımlıyor.

* Conti Hybrid 17.5" ve 19.5" için geçerlidir

www.continental-lastikleri.com.tr/

SINIFININ EN İYİSİ*
Kilometre performansı
Yakıt tüketimi



Conti Hybrid LS3
17.5"

Conti Hybrid HS3
19.5"

Conti Hybrid HS3
22.5"

COBAN TUR

BOLTAS



“Creating Values”



**KARGO
PROJE
AĞIR YÜK
KARAYOLU
HAVAYOLU
DENİZYOLU**

TAŞIMACILIĞI



LOJİSTİK ÇÖZÜMLERİ

COBAN TUR

BOLTAS

ÇOBANTUR (HQ)

Web : www.cobantur.com

E-mail : info@cobantur.com

Tel : + 90 216 564 64 64

Fax : + 90 216 564 64 65

BOLTAS (HQ)

Web : www.boltas.de

E-mail : info@boltas.de

Tel : + 49 9176 98760

Fax : + 49 9176 98760



www.omsan.com

OMSAN'LA İLERİYE

Entegre lojistik hizmetler alanında 36 yıllık birikim, uzman kadro, gelişmiş altyapı ve yaratıcı çözümler. Türkiye'nin rekabetçi şirketlerini ileriye taşıyan OMSAN'la bir adım öndesiniz.



içindekiler



38

Meiller, yeni yıla iki yeni ürünle giriyor

Kanca, yeni fren körüğü ile maliyet azaltıp, fark yaratacak



40



44

Renault Trucks'ın ödüllü ürün gamı Türkiye turunda



42

Gazelle Next Sakarya'dan dünyaya ihraç edilecek



Bombardier
Transportation
Operasyon Direktörü
Lutz Berling

24

Bombardier; kapasite, verimlilik ve trafik çözümüne odaklanacak



36

TIRSAN, 10 yılda 50 bin üretti yeni hedef, yılda 20 bin araç

İki Dünya devi PPG ve Mercedes-Benz'in işbirliği ile oto tamir boyalarında kalite yükselecek

32



İşiniz ne olursa olsun,
ona uygun bir Atego
mutlaka vardır.

3 farklı motor gücü, 3 değişken aks mesafesi ve
2 kabin seçeneğiyle beklentilerinizin
tam karşılığı Atego'lar sizi bekliyor.

Türkiye'de kamyon, Mercedes-Benz'dir.

BLUE EC

Mercedes-Benz
İletişim Hattı
4446244

www.mercedes-benz.com.tr

www.facebook.com/MercedesKamyon



Mercedes-Benz
Trucks you can trust

Metrobüs terfi etti

Bugünlerde metrobüsler eskisinden çok daha insani şartlarda yolcu taşımaya başladı. Nedeni, aktarmanın eziyet veren ve izdihamı artıran bir uygulama olduğunun geç de olsa fark edilmiş olmasıdır. Beylikdüzü'nden yola çıkan bir yolcu, artık Söğütözü'ne gitmek için önce Avcılar'da, sonra Cevizlibağ ya da Zincirlikuyu'da aktarma yapmak zorunda kalmıyor. Böylece, özellikle ana duraklar biraz daha nefes aldı. Keşke daha önce yapılsaydı.

Yukardaki sözcüklere bakarak, önceki söylemlerime ters düştüğüm sanılmasın. Ben hala metrobüsün çağ dışı bir toplu taşıma şekli olduğuna inanıyorum. Yoğun trafikte, gideceğiniz yere zamanında ulaştırdığı doğru. Bütün mesele bu taşımanın otobüslerle değil, raylı sistemle gerçekleşmesinde yatıyor.

Lütfen, bir yolculuğunuzda özellikle dikkat edin! Hiç böyle delik deşik olmuş asfaltı, başka bir yerde görmüş müydünüz? Hatta bazı yerlerdeki tekerlek izi koca bir çukur yol oluşturmuş, tekerleğin yanlarında 10'ar santimlik yükseklikler var. Asfalt, aynı yönde ve açıdan gelen ağır vasıtaların baskılarına doğal olarak dayanmıyor. Sonuçta da, iktidara yakın müteahhitlerin metrobüs var oldukça yapabilecekleri bir işleri var. Çünkü, o yollar periyodik aralıklarla rehabilite edilmek zorunda.

Halbuki, raylı sistem öyle mi?

Aynı alanda otobüs değil, tramvayların çalıştığını varsayalım. Rayları döşediğinizde yolunuz tertemiz kalır. Hatta, bazı Avrupa ülkelerinde yaptıkları gibi o raylı bölgeyi çimlendirerek harika bir görüntü de elde edebilirsiniz.

Pik saatlerde vagonlar ekleyerek gerçekleştireceğiniz taşımayı, ara zamanlarda vagon çıkararak optimum bir şekilde sürdürmeniz mümkün. Üstelik daha çevreci bir taşıma yöntemini, elektrikle daha temiz, daha ucuz gerçekleştirerek rantabillenizi artırırsınız.

Öte yandan, metrobüs için ayrılan bu bölgenin tam üstünde yapacağınız çift yönlü bir havaray hattı, aşağıdaki yolcu yükünü de minimuma indirerek toplu taşımanın hem hızlı, hem de Hindistan'daki trenler örneğinde olduğu gibi balık istifi şeklinde olmayabileceğini cümle aleme gösterecektir.

OTOBÜSLER NE OLACAK?

Otobüslerin yeri de hazır. Metrobüs hattında çalışan otobüsler, mevcut filonun gençleştirilmesinde ve artık tarih olması gereken minibüslerin buldukları yerlerde kullanılabilir. Böylece, minibüslere göre daha büyük ebatlı araçlarla, daha çok yolcu taşınacağından, yapılan bu devrim İstanbul trafiğine rahatlama olarak geri dönecektir.

METROBÜSLERE SENSÖR ŞARTI GETİRİLMELİ

Geçici çözümlerle yol almayı ilke edinenler, savunduğumuz radikal önlemleri beğenmeyebilir yola yine ilkel şartlarda devam etmek isteyebilirler. O zaman lütfen yüzbinlerce lira verdiğiniz güzelim otobüslere kıymayın efendiler! Özellikle pik saatlerde, balık istifi şeklinde yapılan seyahatler, otobüslerin istiap hadlerinin çok çok üstüne çıkıyor. Geçtiğimiz günlerde Halicioğlu'ndan yukarı gitmeye çalışan bir otobüsün sanki bir canlı gibi böğürtüler çıkararak stop etmesi beni çok üzdü. Söz konusu otobüs, kalitesine çok inandığım bir marka olsa da, henüz "Made in Tanrı" seviyesine ulaşamadı, ulaşamaz. Ama en azından şu yapılabilir: Asansörlerdeki gibi bir sensör donanımı eklenerek, belli bir yolcu sayısı aşıldığında inilmesi talep edilebilir. O otobüslerde herkes gibi benim de vergilerden doğan payım var ve onlara iyi bakılmasını istiyorum. Saygılarımla.









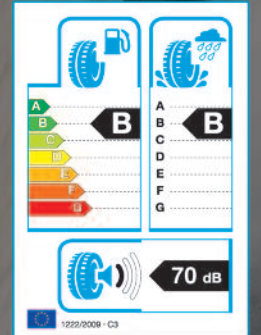
Selçuk Onur



**RHT II HCT T %30 DAHA FAZLA KİLOMETRE
DAHA FAZLA YÜK!**



-  %30 daha fazla kilometre performansı
-  HCT teknolojisiyle ısıya ve yüke dayanıklılık
-  Frenleme performansı
-  M+S özelliğiyle kış şartlarına uygunluk
-  Yakıt tasarrufu
-  Defalarca kaplanabilirlik



*Etiket değerleri 385/65R22.5 160K (158L) ebatı için geçerlidir.
Değerler diğer seri/ebatlar için farklılık gösterebilir.

GOODYEAR

MADE TO FEEL GOOD.

Endonezya'dan Bozankaya'ya yakın ilgi

Şehir içi toplu taşımacılık çözümleri için Bozankaya Grup ile iş birliği yapmak üzere Endonezya'dan gelen özel girişimci bir heyet, Ankara'da bulunan TCV A.Ş. ve Bozankaya A.Ş. üretim tesislerini ziyaret etti. Şehir içi toplu taşımacılık çözümleri için Bozankaya Grup ve TCV markasını tanımak ve iş birliği yapmak isteyen heyet, TCV Karat otobüslerini ve Türkiye'nin ilk yerli üretim Trambus aracını detaylı olarak inceleyerek test etti.



İstanbul-Ankara arası 82 dakikaya iniyor



Yeni yapılacak hızlı demiryolu ağı ile birlikte Pendik-Ankara arası 82 dakikaya düşecek. Mevcut Yüksek Hızlı Tren Hattı'na entegre olacak 109 kilometrelik yeni hat, Adapazarı'ndan (Köseköy) başlayıp 3. köprü ile Avrupa Yakasına bağlanacak.



GE ve TÜLOMSAŞ'tan TCDD'ye yük lokomotifleri

General Electric (GE) ve TÜLOMSAŞ, 2012 yılında stratejik ortaklıklarının genişletilmesi kapsamında duyurusunu gerçekleştirdiği ve 50 adet üretimini taahhüt ettiği Power-Haul™ yük lokomotiflerinden 5'ini TCDD'ye teslim etmek üzere tamamladı. Son teknolojiye sahip, güvenli ve çevreci özellikleri ile öne çıkan Power-Haul™ yük lokomotifleri, öncelikli olarak Eskişehir, Afyon, Bilecik, Ankara gibi yük taşımacılığının yoğun olduğu hatlarda sonrasında da tüm Türkiye'de kullanılacak.

YHT terminali 2016'da hizmete girecek

Başkentte yapımına bir süre önce başlanan, toplam 177 bin 895 metrekare bina alanına sahip olacak terminalin 2016'da tamamlanarak hizmete girmesi planlanıyor. Proje kapsamında Yüksek Hızlı Tren Garında 99 oda ve 198 yatak kapasiteli otel ile 5 bin 367 metrekare kiralana-bilir alana sahip ofis yapısı ve yaklaşık 24 bin metrekare kiralanabilir alana sahip mağazalar olması hedefleniyor.



İstanbul metrosu Sabiha Gökçen'e uzanacak



Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı, Sabiha Gökçen Uluslararası Havalimanı'na metro hattını uzatmak için düğmeye bastı. Kaynarca'dan itibaren 7.4 kilometrelik metro hattı yapılacak. Marmaray ile entegre olacak hat, 3 yılda bitecek.



BU FIRSAT HER ZAMAN GELMEZ!



SCANIA



SCANIA



SCANIA



Scania'dan kur avantajlı satış kampanyası

Ekim ayı boyunca Scania Streamline çekiciler, kur avantajlı ödeme fırsatıyla sizi bekliyor. Siz de hemen bir Scania Yetkili Satıcısı'na gelin, her zaman gelmeyecek bu fırsatı kaçırmayın. *



SCANIA

Yolculuğun devamını izlemek için: <http://www.scania.com.tr/Streamline>

Trafik Hayattır | Doğu Otomotiv | www.scania.com.tr | Müşteri Danışma Hattı 444 72 44 (444 SC 44)



* Bu kampanya 01.10.2014 - 31.10.2014 tarihleri arasında tüm Scania Yetkili Satıcıları'nda geçerlidir. Kampanya dahilinde, fatura gününe ait TCMB tarafından belirlenen Euro satış kuru esas alınarak; R400 LA4X2HNA highline, G400 LA4X2HNA highline, G400 CA4X2HSA normal kabin çekicilerde 15 kuruş; R440 LA4X2HNA highline kabin çekicilerde 10 kuruş oranında indirim gerçekleştirilecektir. Scania-Doğu Otomotiv ve Scania model, tasarım, renk, donanım, aksesuar ve teknik özellikler ile diğer tüm bilgileri önceden bildirmeksizin değiştirme ve kampanyayı durdurma/değiştirme hakkını saklı tutar. Doğu Otomotiv ve/veya Scania tarafından ürünü tanımlamak için kullanılan işaret veya numaralarla ilgili olarak bir hak iddia edilemez. Bu ilanda kullanılan şekil ve görseller, standart donanıma dahil olmayan aksesuarlar, kabin ve özel donanımlar içerebilir. Baskı işlemlerindeki sınırlandırmalar nedeniyle kağıt üzerindeki renkler ürünlerin gerçek renklerine göre farklılık gösterebilmektedir. Bazı ürün ve hizmetler ulusal ve AB yasaları veya iklim koşulları gereğince tüm pazarlarda sunulamamaktadır. Scania ürünlerini satın alırken kanuni gereklilikler göz önünde bulundurulmalıdır. Bu bağlamda daha fazla bilgi almak için lütfen Scania Yetkili Satıcısı ile iletişime geçiniz. Kampanya stoklarla sınırlıdır.

Castrol

Doğu Otomotiv'in tercihi



Hollandalılar, Alsancak Limanı'nı derinleştirmeye talip

İMEAK DTO İzmir Şubesi'ni ziyaret eden Hollandalı Dutch Dredging B.V firması, İzmir Alsancak Limanı'nın derinleştirme çalışmaları ile ilgili "Büyük İzmir Kanalı Projesi"ne talip olduklarını söyledi.



DÜNYANIN İLK gemi hastanesini Türkiye yapıyor

2015'in ilk çeyreğinde gemi hastane projesi ihaleye çıkılacak ve projenin yapımına İstanbul'da başlanacak. Proje gerçekleştirilirse, dünyada ilk gemi hastane olma özelliği taşıyacak.



Denizlerin Kuantumu geliyor...

Dünyanın ikinci büyük kruvaziyer şirketi Royal Caribbean, Alman tersanelerinde yaptırdığı son teknolojiyle donanmış 935 milyon dolarlık bir kruvaziyer gemisi ile Çin pazarına hızlı bir giriş yapmaya hazırlanıyor. Kasım ayında Çin'in Şanghay, Hong Kong, Şiamen ve Tianjin limanları arasında sefere başlayacak olan "Quantum of the Seas" (Denizlerin Kuantumu) adı verilen gemi, 18 katlı ve 4 bin 180 yolcu kapasiteli.

Rıza Sarraf, marina ve liman inşa edecek



Turizm sektörüne girmek isteyen Rıza Sarraf'ın, Galataport ihalesinin peşinden değerlendirilen Kabataş bölgesindeki Ak Sigorta'nın binasını, 72 milyon dolara aldığı anlaşıldı.



ALTERNATIVE TAŞIMACILIK'TAN YENİ GEMİ YATIRIMI

Türkiye'nin hızla büyüyen Ro-Ro taşımacılık şirketi Alternative Taşımacılık, yeni bir gemi yatırımına daha imza attı. Yaptığı atılımlarla Türkiye Ro-Ro taşımacılık pazarını büyüten Alternative, yeni gemisi "AYSHE" ile İstanbul-Haydarpaşa ve Fransa-Sete limanları arasında 58 saatlik varış süresiyle ekspres hizmet sunacak.

Pirelli “Fleet Check” hizmeti ile Filolara Lastik Yönetim Sistemi’ni sunuyor



Pirelli, Filo Çözümleri çatısı altında, lastiklerin durumunu analiz ederek raporlayan ve bu sayede filoların kilometre başına önemli bir maliyet avantajı sağlamasına destek olan lastik yönetim sistemi “Fleet Check” ile filolara yerinde ve ücretsiz hizmet sağlıyor.



Pirelli Lastik Kontrol Uzmanları tarafından ücretsiz ve yerinde sunulan Fleet Check hizmetinde, lastiklerle ilgili tüm bilgiler toplanıyor ve analiz edilerek, bir rapor halinde filo yöneticisine iletiliyor.

Pirelli tarafından filoların lastikleri sürekli takip etmesi amacıyla gerçekleştirilen Fleet Check analizleri sonucunda ortaya çıkan detaylı bilgiler, merkezi bir veritabanında tutuluyor. Dış derinliği, lastik hava basınçları ve lastiklerin durumu hakkındaki bilgiler sayesinde, her bir filo için lastiklerin ve araçların durumuyla ilgili raporlar hazırlanıyor. Raporlarda uygun hava basıncı, düzensiz aşınma, rotasyon ihtiyacı, kaplama zamanı, detaylı arıza ve kilometre başına maliyet analizleri gibi performans ve maliyet açısından önemli kriterler belirtilerek, lastiklerden maksimum performans ve verimlilik elde edilmesi sağlanıyor.

2013 yılında 1000 araca destek veren ve 10 binden fazla lastik kontrolü gerçekleştirilen Pirelli, 2014 yılında Super Truck bayilerinin de hizmet vermeye başlamasıyla birlikte 1500 araca ve 15 binden fazla lastiğe bu hizmeti vermeyi hedefliyor.

Töre Tekeli: “Yönetim giderlerini azaltmayı amaçlayan filolar için ideal çözüm”

Fleet Check hizmetinin, Pirelli’nin Filo Çözümleri hizmetlerinden sadece biri olduğunu söyleyen **Türk Pirelli Ağır Vasıta Ürün Müdürü Töre Tekeli**, Fleet Check hizmetinin, lastiklerin kullanımını ve durumunu izleyen merkezi bir veritabanı gibi düşünülebileceğini belirtiyor. Avrupa’da gerçekleştirilen araştırmaların sonuçlarına göre filo yöneticilerinin en büyük endişesinin yönetim giderlerindeki sürekli artış olduğunu dikkat çeken Tekeli, Fleet Check hizmetinin bu giderleri azaltmak amacıyla geliştirildiğini söylüyor. Tekeli *“Pirelli’nin gerçekleştirdiği Filo Araştırması’na göre, orta dereceli ve büyük Avrupa filolarının %90’ından fazlası yönetim giderlerini azaltmak amacıyla yakıt tüketimini ölçmeyi ve azaltmayı hedefliyor. Araştırmaya katılan şirketlerin %70’inden fazlası ise daha iyi yakıt tüketimi ve artan maliyetleri azaltmak için önlem alıyor. Güvenli sürüş eğitimleri, araçların değiştirilmesi, lastiklerin daha düşük dönme direncine veya daha verimli*



etiket değerlerine sahip lastiklerle değiştirilerek yakıt tasarrufu sağlanması ve profesyonel filo çözümleri alınan bu önlemler arasında yer alıyor” şeklinde Fleet Check hizmetini özetliyor. ■



Pirelli’de Filo Çözümleri çatısı altında bir çok çözüm mevcut

Pirelli’nin Filo Çözümleri çatısı altında bir çok farklı hizmeti bulunuyor. Türkiye genelinde yaygın **Super Truck** servis ağı, **Fleet Check**, uluslararası uzun mesafe taşıyıcıları için yol yardım hizmetimiz olan **CQ24**, Pirelli’nin orijinal lastik kaplama markası **Novateck** ve lastiklerle ilgili önemli bilgileri filo yöneticisine anında aktaran **CyberFleet** bu hizmetler arasında yer alıyor. Pirelli’nin patentli ürünü **CyberFleet** ile tamamen entegre olabilen **Fleet Check** hizmeti, web üzerinden çalışırken aynı zamanda Bluetooth teknolojisiyle bilgisayarlar ve el terminali cihazlarında da kullanılabilir.



Continental'in Yeni "Akıllı Taşımacılık Sistemi" Seval Öz'e Emanet

Akıllı Taşımacılık Sistemi (Intelligent Transportation System-ITS) ve etkileşimli araçlar konusunda iddialı planları olan Continental yeni kurduğu birimin yönetimine Google'ın "İnsansız Araç Projesi"ni yürüten Seval Öz atandı.



Ford Trucks'in yeni bayisi Silivri'de açıldı



"Ford Trucks" konsepti altında başlatılan yeni yapılanma ataışı, İstanbul Silivri'de açılan Çetaş Ford Trucks Bayisi ile devam etti. 2400 metrekarelik kapalı alana sahip tesisin açılış töreni Silivri Kaymakamı Salih Keser, Silivri Belediye Başkanı Özcan Işıklar, Silivri İlçe Emniyet Müdürü Mustafa Güntekin, Koç Holding Yönetim Kurulu Üyesi ve Ford Otosan Yönetim Kurulu Başkanı Ali Y. Koç, Ford Otosan Genel Müdürü Haydar Yenigün ve Koç Holding ile Ford Otosan üst düzey yöneticilerin katılımıyla yapıldı.

İstanbul-İzmir 6.5 saate iniyor

Dünyanın en çok yolcu taşıyan firması İDO ve Metro Turizm, İstanbul – İzmir arasında halen karayolu ile 9 saat süren yolculuğu 6.5 saate indirecek anlaşmaya imza attı. Anlaşma ile



entegre biletler hem Metro'dan hem de İDO'dan alınabilecek. Biletini alan yolcu Yenikapı iskelesinden İDO Feribotu ile Bandırma'ya gidecek, Bandırma'da beklemekte olan Metro otobüsüne binerek yolculuğuna hiç ara vermeden devam edecek. Böylece 9 saat süren yolculuk 6.5 saatte tamamlanacak.

OTOKAR'A

10 milyar dolarlık sipariş

Ticari araç ve savunma sektöründe faaliyet gösteren Otokar yurtdışından tekerlekli zırhlı araç satışı ve araçların yedek parçalarını kapsayan 9.9 milyon dolarlık sipariş aldığını açıkladı.



Temsa Motorlu Araçlar, yeni logosunu belirledi

2016 yılına kadar otomobil ürün gamını yenileme hedefinde olan Temsa Motorlu Araçlar, ilk adımı marka konumlandırmasıyla logosunu yenileyerek atıyor. Gelecekte "Önde" logosunu kullanılmaya başlandı.

Gelecekte **önde**

Açık Kasa Treyler Ekipmanları



Frigorifik Kasa Ekipmanları



Tüm Üstyapı Ekipmanları Sektörün Lideri Nevpa'da

Ticari araç üst yapı ekipmanları lideri Nevpa, binlerce çeşit üretimi, dünya markalarının temsilciliği ile sektörün lokomotifi olmaya devam ediyor. Size sunduğumuz bu gücü kullanın yolda kalmayın.

Tenteli Treyler Ekipmanları



DEKRA



www.nevpa.com.tr

nevpa
www.nevpa.com.tr



EMICO WREATOR



LAGO



Takler





Bernard J. Dunn

'Boeing' Türkiye ile ortak üretim için yeşil ışık yaktı

Boeing Türkiye ve Kuzey Afrika Başkanı Bernard J. Dunn, Türkiye ile ortak yerli uçak üretme konusunda henüz resmi bir teklif gelmediğini belirterek, "Resmi teklif geldiği takdirde, ortak üretimden gurur duyuyoruz" dedi.



Uçak yerdeyken cep telefonu serbest

TÜRK Hava Yolları, yayınladığı Taşınabilir Elektronik Cihazların Kullanım Prosedürü ile başta cep telefonu olmak üzere elektronik aletlerin uçak yerdeyken kullanımına izin verdi. Yeni uygulama ile birlikte uçağa binen yolcular, kapı kapanıncaya kadar cep telefonu, tablet, bilgisayar gibi kablosuz veri alış-verişi yapabilen elektronik aletleri olarak kullanabilecek.

DHL, Lufthansa ile sözleşme imzaladı

DHL bünyesinde yer alan hava ve deniz taşımacılığı uzmanı DHL Global Forwarding, Lufthansa Technik Logistik Services şirketinin iştiraki olan Lufthansa ile, yedek parça ve araçların transatlantik nakliyesinin gerçekleştirilmesini kapsayan bir sözleşme imzaladı. Bu taşımacılığın yıllık hacminin, Almanya'dan ABD ve Kanada'ya; Meksika ve Porto Riko'dan Almanya'ya giden gönderimler de dahil olmak üzere, toplam 550 ton ağırlığa sahip 25.000 gönderi olacağı tahmin ediliyor.



SABIHA GÖKÇEN EL DEĞİŞTİRDİ

DÜNYANIN en hızlı büyüyen havalimanları arasında gösterilen İstanbul Sabiha Gökçen (İSG) Havalimanı, iki ezeli rakip TAV ve Limak Holding'in el sıkışmasıyla TAV yönetimine geçti. TAV, Sabiha Gökçen'deki Limak Holding'e ait yüzde 40'lık hisseyi 285 milyon Euro'ya satın aldı. Sabiha Gökçen'in yüzde 60'ı Malaysia Airport Holding'e ait.

THY Avea ile Discover İstanbul uygulamasına imza attı

Türk Hava Yolları'nın Avea ana sponsorluğunda, İstanbul'u tanıtan ve dünya çapında şu ana kadar yapılmış en geniş çaplı mobil uygulama olarak hayata geçirdiği Discover İstanbul, sadece yerli ve yabancı turistlerin değil, İstanbul'da yaşayanların da faydalanabileceği bir uygulama olarak tüm iOS ve Android kullanıcıları ile buluştu.



Alcoa: Güvенеbileceğiniz jantlar



Daha hafif



Daha güçlü



Çevre dostu



Daha ekonomik



Daha Şık



Yenilikçi

EMF Büyükkarci Lastik San. ve Tic. Ltd. Şti.
T: +90 232 472 2266
E: info@buyukkarci.com
W: www.emfbuyukkarci.com

Sertaş Lastik San. Tic. A.Ş
T: +90 444 0136
E: info@sertaslastik.com
W: www.sertaslastik.com

Ak-Set Ltd. Şti.
T: +90 332 251 7300
E: akset@ak-set.com.tr
W: www.ak-set.com.tr

www.alcoawheels.com



EKOL'DEN YENİ SOĞUK ZİNCİR YATIRIMI

Türkiye'nin en fazla yatırım yapan lojistik şirketi Ekol, filo yatırımlarına bir yenisini daha ekledi. Ekol, Alman Schmitz marka 25 adet frigofrik aracı, 2014 yılı Eylül ayında filosuna katmak üzere Enka ile anlaşma imzaladı.



Sertrans Logistics, İngiltere hattını açtı

Sertrans Logistics, Türkiye'nin üçüncü ihracat ortağı İngiltere'ye direkt karşılıklı parsiyel taşımacılık hizmeti başlattı. Eylül ayından itibaren hizmete giren bu hatta ekonomik fiyat tarifelerine ve hafta sonu gümrükleme hizmetine ek olarak her Çarşamba ve Cuma karşılıklı çıkış garantisi veriliyor.



Mars yurtdışı yatırımlarında 'aslan payı' demiryolunun

Mars Logistics, yurtdışı yatırımlarının en büyüğünü demiryoluna yaptı. Mars Logistics Genel Müdürü Ali Tulgar, "Karayolu lojistiğinde oluşan karbondioksit salımını azaltarak çevreye katkıda bulunmak ve müşterilerimize alternatif bir taşıma modu sunmak adına Lüksemburg Devlet Demiryolları ile birlikte Eylül 2012 tarihinde çevreci taşımacılık modeli olan intermodal taşımacılığı hayata geçirdik" dedi.

UTİKAD'dan "Sürdürülebilir Lojistik" için önemli işbirliği

Taşımacılık ve Lojistik sektörünün çatı kuruluşu UTİKAD, 186 yıllık bir geçmişe sahip uluslararası ba-



ğımsız belgelendirme ve denetim kuruluşu Bureau Veritas ile iş birliğine giderek, lojistik ve taşımacılık sektöründe yer alan firmaları sürdürülebilir büyümeye yönlendirmek için sektöre özel gerekliliklere göre yapılacak olan "Sürdürülebilir Lojistik" belgelendirmesi çalışmasının öncüsü oldu.

Omsan, Tuborg'un çözüm ortağı oldu

OMSAN, Türkiye'nin en büyük bira üreticilerinden olan TUBORG'a lojistik hizmetler sunmaya başladı. OMSAN, TUBORG ile imzaladığı lojistik hizmet sözleşmesi kapsamında TUBORG'un İzmir Işıkkent Fabrikası'nda üretilen mamullerinin Türkiye bayii ve teslimat noktası dağıtımlarını gerçekleştirecek.



Hayatın Devamı İçin **Lojistik...**



**2014
LOJİSTİK
ÖDÜLLERİ**
Sahiplerini Arıyor

“ATLAS Lojistik Ödülleri” başvuru esasına göre 12 ayrı kategoride dağıtılmaya devam ediyor...
Lojistiğe destek veren projeler ise jüri tarafından ayrıca ödüllendiriliyor.



ATLAS

**SİZCE YILIN
LOJİSTİKÇİSİ
KİM OLSUN?**

Adaylarınızı Online Belirleyin

8 ayrı kategoride adaylarınızı online olarak belirleyin ve oylayın....

www.lojistikodulleri.com

ULAŞIMDA DEVRİM GİBİ UYGULAMA



Toyota, ultra-kompakt elektrikli otomobiller ile şehir içi toplu taşıma sistemini entegre eden, tamamen yeni bir sürdürülebilir ulaşım "Cité lib by *Ha.mo" projesine Fransa'nın Grenoble şehrinde başlıyor. 1 Ekim 2014 tarihinde başlanacak ve 3 yıl sürecek proje boyunca, 35 adet Toyota i-ROAD ve 35 adet Toyota Auto Body COMS elektrikli otomobil ve 27 şarj noktası kullanılacak.

Volkswagen, Türkiye'de YATIRIMI DÜŞÜNÜYOR

Volkswagen, Türkiye'de yatırıma her geçen gün bir adım daha yaklaşıyor. Uzun süredir konuşulan ancak net bir açıklama yapmayan Alman otomotiv devi, Türkiye'deki satışlarından oldukça memnun. Grubun Türkiye distribütörü olan Doğu Otomotiv'in CEO'su Ali Bilaloğlu da yatırım kararında Türkiye'nin önde gelen ülkelerden biri olduğunu söyledi.

YENİ MERCEDES-BENZ S-SERİSİ COUPÉ TÜRKİYE'DE

Mercedes-Benz'in lüks segmentin tartışmasız lideri ve "dünyanın en iyi otomobili" ünvanına sahip S-Serisi'nin tek kapılı modeli yeni S-Serisi Coupé'nin Türkiye lansmanı etkileyici bir davet ile gerçekleşti.



Elektrikli BMW markasının i3 modeli Türkiye'de



BMW i3, tamamen elektrikle çalışacak şekilde tasarlanan dünyanın ilk lüks otomobili olmasıyla ön plana çıkıyor. 46 bin 100 eurodan başlayan anahtar teslim fiyatı ve Türkiye'ye özel donanım

paketiyle satışına başlanan BMW i3, uzay çağını andıran tasarım çizgileri ve karbon fiber takviyeli plastikten (CFRP) üretilen yolcu hücreleriyle dikkatleri üzerine topluyor.



ABD'den Türk tasarımcıya 'Tasarım ve Teknoloji' Oskarı

Dizayn Vip adını Dünyaya duyuran Erbakan Malkoç, Teknoloji Oscarları olarak bilinen ABD'nin en prestijli organizasyonu olan IMA IMPACT (Internet Marketing Association) Teknoloji Zirve'sinde Dünya'da Otomobil Tasarımında Teknolojiyi En İyi Kullanan Firma Ödülünü aldı.



Güneşli yarınları görebilmem için...

Bir tuğla da siz koyun!

Yıllardır el ele vererek binlerce
lösemili çocuğumuzu hayata kazandırdık.

Bugün ülkemizin en donanımlı
Onkoloji Hastanesi'ni kurarken de
bizi yalnız bırakmayacağınıza inanıyoruz.



1  = 1  = 10 TL
TUĞLA yaz 3406'ya yolla

BANKA ve ONLINE 
LÖSEV
Bir tuğla da siz koyun

LÖSEV 
Bağış Kutuları 

CONTINENTAL'E kristal elma ödülü



Brisa 'Bridgestone Box' ile her yere ulaşacak

Farklı uygulamalarıyla dikkat çeken Brisa, bu kez de bayisi bulunmayan yerlerde hizmet verebilmek için 'Bridgestone Box'ı geliştirdi. Yaklaşık 150 bin dolara malolan iki konteynerden oluşan Bridgestone Box'ların sayısının, yıl sonuna kadar 20'ye ulaşmasının planlandığı belirtiliyor.

Continental'ın patlasa dahi yoluna devam edebilen SSR (Self Supporting Runflat) teknolojisine sahip lastiklerinin Medina Turgul DDB tarafından hazırlanan ilanı Kristal Elma Ödülü kazandı.



Pirelli 8 yıl lastik sektörünün en sürdürülebilir şirketi oldu

Dow Jones Sürdürülebilirlik Endeksi'nde 100 üzerinden 85 puan alan Pirelli, otomotiv parçaları ve lastik sektörü ortalamasının üzerinde başarı sağlayarak 8 yıl üst üste sektörünün en sürdürülebilir şirketi seçildi.



OPET'e sosyal sorumluluk ödülü verildi

OPET, TISK'in düzenlediği "TISK Kurumsal Sosyal Sorumluluk Ödülleri" kapsamında "Etklilikik Ödülü"ne layık görüldü. OPET Genel Müdürü Cüneyt Ağca, "Temiz Tuvalet Kampanyası OPET'in sosyal sorumluluk anlamında en uzun soluklu ve en önemli projesi. Çünkü biz bu projeyi çok önemli bir toplumsal soruna çözüm olarak görüyoruz" dedi.

Goodyear dünya rekoruna hazırlanıyor

Alman sürücü Rainer Zietlow, en kuzeyden en güneye uzanan 17.752 kilometrelik mesafeyi Goodyear Wrangler HP lastikleri ile sürerek rekor sürede geçmeyi deneyecek. Üç kişiden oluşan Zietlow ve takımı dönüşümlü hareket ederek dörder saat araba kullanacak. Yarış takviminin gerisinde kalmamak için yalnızca yakıt almak için durarak 24 saat yola devam ederek 3 kıtada 19 ülkeden geçecek.





Yusen Logistics, Türkiye’de İnci Lojistik büyüyecek

İnci Lojistik ile Japon dünya devi Yusen Logistics, lojistik sektöründe önemli bir stratejik işbirliğine imza attı. Yusen Logistics, İnci Holding iştiraki İnci Lojistik’e ortak oluyor. Lojistik sektöründeki bu işbirliği ile taraflar Türkiye’de ve uluslararası pazarlarda büyük bir atılıma hazırlanıyor

Dünyanın 40 ülkesinde ofisi ve 17 bin çalışanı bulunan, deniz, hava, karayolu taşıması ve kontrat lojistiği konusunda deneyimi ile dünyadaki ilk 15 lojistik şirketi arasında yer alan Yusen Logistics, Türkiye’deki faaliyetlerine 1 Ekim 2012 tarihinde Yusen Logistics Turkey ismiyle başladı. Bir İnci Holding iştiraki olan ve 1998 yılında kurulan İnci Lojistik ise müşterilerine ulusal ve uluslararası lojistik hizmetler, tedarik zinciri çözümleri ve danışmanlığı alanında hizmet veriyor. Yusen Logistics ve İnci Holding iştiraki İnci Lojistik arasındaki ortaklık anlaşması bugün İstanbul Divan Otel’de yapılan toplantıda resmen ilan edildi.

Ortaklık, İnci Lojistik’in yatırım programlarını büyüterek, uluslararası bir acenta ağı sağlayacak ve deniz aşırı lojistik hizmetlerindeki portföyünü genişletecek.

Yusen ile kurdukları ortaklık konusunda değerlendirmede bulunan İnci Holding Yönetim Kurulu Başkanı Perihan İnci, “Lojistik sektörü hem Türkiye’de hem de dünyada ekonominin lokomotif konumunda olan çok kritik bir sektör. Türkiye’nin mevcut lojistik endüstrisi büyüklüğünün 80-100 milyar ABD doları olduğu tahmin ediliyor ve bu rakamın 2017 yılına kadar 108-140 milyar ABD dolarına ulaşması bekleniyor. Türkiye’de dış ticaret hacminin düzenli artışı, ihracatın daha fazla sayıda ülkeye rekabetçi bir şekilde ulaştırılması gerekliliği, yurt içi pazarda global markaların ihtiyaçları göz önünde bulundurulduğunda, Dünya’nın en büyüklerinden biri olan Yusen ile ortaklık kurarak lojistik sektöründeki konumumuzu güçlendirdik. Türkiye’nin dış ticaretinin en yoğun olduğu ülkelerde faaliyet gösteren, önemli global markalara hizmet veren Yusen ile birlikte sektörümüzde sağlam adımlarla ilerleyeceğiz. Bu işbirliği ile Türkiye’deki müşterilerimizin global pazardaki ihtiyaçları için global müşterilerin Türkiye’deki ihtiyaçları için en iyi çözüm ortağı olacağımıza inanıyoruz”.

Yusen Logistics’in Avrupa Bölge Başkanı Ian Veitch, ortaklığı şu sözlerle değerlendirdi: “Bölgedeki hareketlenmeyi artırmak adına bu ortaklığı önemli bir hamle olarak görüyor ve İnci Lojistik ile yapacağımız çalışmaların iki şirketi de ileri taşıyacağını düşünüyorum. Yusen’in Türkiye pazarları için çok çaba gerektiren, büyük çapta, hem uzun hem de kısa vadeli, hem yurt içi hem de uluslararası platformda gerçekleştirilecek olan büyüme projeleri var.”

İşbirliğini değerlendiren İnci Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Cihan Elbirlik, “İnci Lojistik, İnci Holding iştiraki olarak otomotiv sektörü ile başladığı ve sonrasında farklı sektörlerle geliştirdiği endüstriyel lojistik birikimini Yusen’in global tecrübesi ve uluslararası altyapısı ile birleştirerek imkan ve kabiliyetlerini artıracak ve kaliteli hizmet beklentisi olan sektörde tercih edilen lojistik hizmet sağlayıcı olarak büyümesine devam edecektir. İnci Lojistik Avrupa, Amerika, Uzak Doğu, Ortadoğu ve Afrika ile Türkiye arasında deniz ve hava yolu taşıma yaparken Avrupa ve CIS ülkelerine karayolu taşıma ve yurt dışı depolama hizmeti de vermektedir. Türkiye’deki tecrübeli uzman kadrosu, ileri teknolojik altyapısı ile ana sanayi, yan sanayi, perakende ve hizmet sektörlerinde müşteri ihtiyaçlarına göre özel ve değer katan tedarik zinciri çözümleri sunmakta ve bu yeni işbirliği ile Türkiye’de ilk 10 lider lojistik hizmet sağlayıcısı arasında olmayı hedeflemektedir”.

İnci Holding ortaklığını değerlendiren Yusen Logistics Türkiye Genel Müdürü Hakan Meriç, “Türkiye pazarına güvenen ve bölgesel etkinliğini İnci Lojistik ile daha da arttırmak isteyen YUSEN, çevre ülkelerde artan iş hacimleri ile birlikte Türkiye’yi merkez olarak seçerek büyümeyi ve bölgesel pazardaki konumunu güçlendirmeyi planlıyor. Bu ortaklık iki şirketin de pazardaki hacmini artırarak, müşterilerine daha iyi hizmet sunmalarını sağlayacaktır.”

Liman ve lojistik sektörü

İzmir'in Sanayi ve Deniz Ticaret kenti Aliağa, geçtiğimiz yıl ilkinin düzenlediği "Liman Yönetimi ve Lojistik Zirvesi"ne ikinci kez ev sahipliği yapacak. Aliağa Ticaret Odası, 23-24 Ekim tarihlerinde 2.sini düzenleyeceği " Uluslararası Liman Yönetimi ve Lojistik Zirvesi" ile Türkiye'deki ve Dünya'daki sektörün dinamiklerini buluşturacak

Kentteki limanlardan yılda 40 milyon tonun üzerinde elleçlemenin (yükleme boşaltma) yapıldığı Aliağa'da denizcilik ve liman işletmeciliği büyük bir ivme ile geliyor. Yılda 5 bin geminin giriş çıkış yaptığı Aliağa'da 2013 rakamlarına göre yılda 10 Milyar 163 milyon 347 bin 534 USD değerinde ihracat yapıyor. Aliağa'da yapılacak olan zirvede, sektörün durumu, yerel ve uluslararası pazarda en uygun olacak şekilde liman endüstrisinin nasıl geliştirileceğine dair yeni stratejileri ve teknolojileri gözler önüne serecek.

SEKTÖREL KURUMLARIN İŞBİRLİĞİYLE GERÇEKLEŞECEK

T.C. Ulaştırma, Denizcilik ve Haberleşme Bakanlığı Tehlikeli Mal ve Kombine Taşımacılık Düzenleme Genel Müdürlüğü, TURKLİM(Türkiye Liman İşletmecileri Derneği), UTİKAD(Uluslararası Taşımacılık ve Lojistik Hizmet Üretenleri Derneği) ve Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi'nin desteğiyle gerçekleşecek olan 2. Uluslararası Liman Yönetimi ve Lojistik Zirvesi'ne yoğun bir katılım olması bekleniyor.

Aliağa Ticaret Odası (ALTO) Başkanı Adnan Saka, Zirvede, Aliağa'nın Liman ve Lojistik Alanında Gelişiminin Arttırılmasına Yönelik İhtiyaçları ve Çözüm Önerileri, Liman Yönetiminde Kombine Taşımacılık ve Gümrük ile Lojistik Köy/Merkez/Üs ve Tehlikeli Madde Lojistiği gibi konuların da ayrıntılı bir şekilde aktarılacağını ifade etti.

ADNAN SAKA: "LİMAN VE LOJİSTİK GELİŞMELERE DİKKAT ÇEKMEK İSTİYORUZ"

Aliağa'nın ülke ve dünya ticaretinden daha fazla pay alabilmesi için geniş bir vizyonla, makro düzeyde çalışmalar yürütmeyi amaçladıklarını dile getiren ALTO Başkanı Adnan Saka, liman ve lojistik konularına geniş bir perspektifle ulusal ve uluslararası boyutta dikkat çekmek istediklerini ifade etti. Aliağa limanlarında gelecek vaadedilen müthiş bir potansiyelin olduğuna dikkat çeken Başkan Saka; İzmir ve Ege sanayisinin dünyaya açılan kapısı olan Aliağa limanlar bölgesi doğal bir lo-

jistik merkez konumunda. Aliağa limanları Türk sanayisi için uluslararası pazarlara giriş ve çıkış kapısı durumunda ve Ege Bölgesi'nin 17 milyar

dolar olan ihracatının 12 milyar dolar Aliağa limanlarından gerçekleşiyor. Bu nedenle Aliağa'daki liman yönetimi ve deniz ticaretindeki gelişmeler sadece İzmir için değil, Türkiye için de çok önemli" dedi.

YUSUF ÖZTÜRK: ALİAĞA BÖLGESİ'NDE YÜKLEME-BOŞALTIMA MİKTARI ARTIYOR



İMEAK DTO İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk

İMEAK DTO İzmir Şubesi Yönetim Kurulu Başkanı Yusuf Öztürk, Nemrut Koyu'nda, yoğun gemi trafiği paralelinde, yükleme-boşaltma miktarının her yıl artış gösterdiğini söyledi.

2013 yıl sonu itibarıyla Aliağa Limanları'nın 465.989 TEU konteyner elleçleme kapasitesine sahip iken bu rakamın 2014 yılı ilk yarı itibarıyla 263.890 TEU konteyner olarak kayıtlara geçtiğini vurgulayan Öztürk, sözlerini şöyle sürdürdü:

"Geçtiğimiz yıl Aliağa Limanları'ndan 40.009.000 ton yük elleçlenirken, 2014 yılı ilk 6 ay 20.947.665 ton yük elleçlenmiştir. Petkim, limancılık sektöründe hızlı adımlarla ilerlemekte olup, 2015-2030 yılları arasındaki liman projeleri ile ilgili çalışmalar devam etmektedir. Rafineride üretilen sıvı yükler için 4 adet parmak iskele yapılması planlanmaktadır. Ayrıca, ilk fazı 2015, ikinci fazı 2016 yılı sonunda devreye girecek Konteyner Limanı; başlangıçta yıllık 1,5 milyon TEU konteyner elleçleme kapasitesine sahip olacak, daha sonra bu kapasite 4 Milyon TEU'ya kadar çıkabilecektir. Bölge için çok önemli bir yatırım olan Petkim Limanı'na yapılacak STAR rafinerisi ile 10 milyon ton ham petrol işlenerek, TÜPRAS rafinerisinin kapasitesine ulaşılması planlanmıştır. Bunun yanında İzmir Limanı, Aliağa ve Nemrut Limanları, Çeşme Limanı, Dikili Limanı ve inşaatı devam eden Petkim Konteyner Limanları ve Çandarlı Limanı; "Büyük İzmir Limanı" adıyla anılmayı hak eder niteliğe kavuşmuştur. Büyük potansiyelin olduğu bu bölgede ortak rekabet stratejileri üretilip uygulanarak yıkıcı rekabete meydan verilmemelidir. "Büyük İzmir Limanı", bu sayede ticari çekiciliğini artırarak sürdürmeye devam edecektir. "



Aliağa Ticaret Odası (ALTO) Başkanı Adnan Saka

Aliğa'da buluşacak

TİCARİ BAĞLAR KURULUYOR

Uluslararası düzeydeki organizasyonların önemini vurgulayan Aliğa Ticaret Odası Başkanı Adnan Saka, "Aliğa'nın daha planlı gelişmesi ve kentin uluslararası bilinirliğinin artması için daha önce 1. ve 2. Uluslararası Demir Çelik Zirveleri ile 1. Aliğa Uluslararası Liman Yönetimi ve Lojistik Zirvesini gerçekleştirdik. Bu zirvelerde demir çelik ile liman ve denizcilik sektörlerinin uluslararası liderlerini üyelerimizle ve ülkemizin dört bir yanından gelen firmalarla buluşturduk. İkili görüşmeler yapmalarını sağladık ve bunun sonucunda ticari bağlar kurulduklarını öğrendik. Bu bağlantıların sağlanmasının mutluluğunu yaşıyoruz. 23-24 Ekim tarihlerinde Deniz Ticaret Odası İzmir Şubesi ile birlikte gerçekleştireceğimiz zirvede de benzer hedeflerimiz bulunuyor" diye konuştu.

LOJİSTİK MERKEZLERDE DENİZ VE HAVALİMANLARI ÖNEMLİ

Lojistik merkez kavramında kullanım alanının ağırlıklı olarak deniz ve havalimanları olduğuna dikkat çeken İMEAK DTO İzmir Şube Başkanı Yusuf Öztürk, Ege Bölgesi Limanlarının Lojistik Merkez açısından değerlendirilmesi konusunda ise şunları paylaştı:

"Ege Bölgesi'nde Uşak'ta faaliyete başlamış, Denizli'de birinci etabı tamamlanmış, Balıkesir'de ise proje aşamasında olan 3 adet lojistik merkez olduğunu görmekteyiz. Ancak bu merkezlerin yakın bir limanla bağlantısı olmadığından, uluslararası lojistik merkez özelliklerine sahip olamayacağını değerlendiriyoruz. Lojistik merkeze en güzel örnek ise Hamburg Limanı'dır. Dünyanın en

büyük yedinci, Avrupa'nın ise ikinci büyük limanıdır ve kapasitesi yaklaşık 18,1 milyon TEU'dur. Elbe Nehri üzerinde denizden 120 km. içeride olmasına rağmen, dünyanın en büyük konteyner gemilerinin giriş yapabildiği bir limandır. 48 km. rıhtım uzunluğu ve 310 demirleme yeri mevcuttur. Aliğa ile İzmir'in arasının 58 km olması, Hamburg Limanı'nın da 48 km'lik rıhtım uzunluğuna sahip olması bir çağrışım yapmaktadır. Dolayısıyla bölgemizdeki bir liman kapatılsın, diğer bir limana ağırlık verilsin demek yerine, kuzeyde Çandarlı'dan başlayan, Aliğa, İzmir, Çeşme ve Kuşadası Limanlarını içine alan büyük bir lojistik merkez yapılıncasına gidilmesinin fazla hayalci olmayacağını düşünüyoruz.

Bombardier; kapasite ve trafik çözümüne odaklanıyor



Raylı teknolojinin önde gelen lider kuruluşlarından Bombardier, dünyanın en büyük demiryolu endüstri fuarı INNOTRANS'ta bugüne kadar geliştirdiği mobilite çözümlerini ve en büyük portföyünü sergiledi

Bombardier
Transportation
Operasyon Direktörü
Lutz Berling

, verimlilik dıklanacak



Raylı sistem çözümlerini üç başlık altında toplayan kuruluş; kapasite, verimlilik ve kentsel akışın rahatlatılmasına odaklanacak. Berlin'deki fuarın basın merkezinde dünyanın dört bir yanından yüzlerce gazeteciye ağırlayan Bombardier üst yönetimi, firma ile ilgili bilgiler verdi. Toplantıda konuşan Bombardier Transportation Operasyon Direktörü Lutz Berling, sloganları olan 'Hareketliliğin Evrimi' sözcüğünün sadece yenilik ve teknoloji ile ilgili olmadığını altını çizerek, "Hareketliliğin Evrimi, ortaklık ve işbirliği anlamına da gelir. Şehirlerin ulaşım

çözümleri tek boyutlu değildir. Yenilikçi ürünlerle ve dünya çapında deneyime sahip firmamız, müşterilerine mülkiyet yaklaşımının en rekabetçi koşullarıyla toplam maliyet avantajı sunar. Biz tüm enerjimizi, müşterilerimizin her türlü ihtiyaçlarına cevap vererek genel kullanım ömrünü uzatıp, maliyetleri düşürecek verimli mobilite çözümleri oluşturmaya harcarız. Bombardier, 21. yüzyılın gereği sürdürülebilir modern mobilite için tüm araç, teknoloji ve hizmetleri tek noktadan sağlayabilen en önemli üreticilerin başında gelir" diye konuştu.



Kamu ulaştırma çözümlerini kapasite, verimlilik ve kentsel akış olarak üç bölüme ayıran Berling, bunları da řu sözlerle açıkladı: "Bombardier ürünleri, mevcut ve gelecekteki mobilite zorlukları tanımlayan üç sacayağı üzerine kuruludur.

Kapasite:

Yenilikçi tasarımlar ile mevcut demiryolu hat kapasitesini maksimize etmeye dayanır. Demiryolu altyapısının esası, karbon emisyonunun minimuma indirildiğı bir düzendir. Demiryolundaki yeniliklerin lideri Bombardier de, düşük maliyetli çözümlerle bu kapasitenin artırılması için çalışır. Tüm uygulamalarında da konvansiyonel demiryolu araçlarına kıyasla daha fazla kapasite ve artan yolcu konforu gözetilir. Tek ve çift katlı raylı çözümlerimiz bulunmaktadır. Çift güverte Bombardier TWINDEXX Vario kadar 360 km/h hızda dünyanın en büyük yolcu uçaklarının çift kapasitesini taşıyabilen Bombardier V300ZEFIRO, yüksek hızlı tren çözümlerimiz arasındadır. Bunun dışında hem kentsel, hem de bölgesel trafiğe uygun geniş gövdeli Bombardier OMNEO tren gibi yüksek kapasiteli çift katlı trenlerimizi söyleyebilirim. Bunlar sadece Bombardier müşterilerine modern ve konforlu yüksek hızlı hareketlilik ile yolcu kapasitesini artırmaya nasıl yardımcı olduğumuzun birkaç somut örneğidir."

Verimlilik:

Bu başlık altında ise toplam kullanım maliyetlerini azaltmak için geliştirdiğimiz akıllı çözümleri bulabilirsiniz. Giderek daha rekabetçi hale gelen raylı sistemler pazarında kesintisiz lojistik teslim Last Mile özelliğı ile Bombardier traxx F140 AC elektrikli lokomotif, hayati kolaylaştıracaktır. Söz konusu bu tren, hem elektrikli hem de elektriksiz pistlerde çalışabilir. Sıfır emisyon özelliğı içeren Artı, Last Mile teknolojisi lokomotifin kısa mesafelerde tamamen pil gücüyle çalışmasını sağılayan verimli bir dizel motoru içerir. Ayrıca üzerindeki ekran traxx P160 DE Çoklu Motor dizel lokomotif olacaktır. Aynı ayrı her motorun çıkışını kontrol eden yenilikçi dört dizel motor konsepti ile, traxx Multi-Motor dizel lokomotif değıl, sadece daha çevre dostu ve daha sessiz, ama aynı zamanda belirgin benzer dizel lokomotif kıyasla yakıt tüketimini, emisyonları ve yaşam döngüsü maliyetlerini azaltacak bir performansa sahiptir.

Kentsel akış:

Modern demiryolu teknolojisi, küresel trafik tıkanıklığı sorunlarını çözmek için de vardır. Kentsel tıkanıklık, ekonomik büyüme tezgahlarının yanı sıra, en değıerli şey olan zamanınızı da tüketir. Kentsel akış çözümlerimiz de bu zorlukları karşılamak için tasarlanmıştır Bombardier INNOVIA Monoray 300 de işte tam da trafiğe çare olacak bir sistem olarak açıklanabilir. Kolay yükleme, verimli sürücüsüz operasyon ve sıkı eğri yetenekleri, bu yenilikçi teknolojinin artlarından sadece birkaçıdır. Elektrikli demiryolu ve karayolu taşıtan için esnek Bombardier PRIMOVE portföyü hava, gürültü ve görünürlüğü en aza indirerek, gerçek e-mobilite için dünyanın tek tek durak olduğunun ispatı gibidir. Bombardier'in cari projelerinden twoPRIMOVE donanımlı E-bus araçlar ise otobüs işletmecileri için uygun filo kullanılabilirliğini sağılamaya yönelik olarak düzenlenmiştir. Otobüs güzergahı boyunca en uygun noktalarda şarj ile yüksek güç kavramı süreklilik arz eder. FLEXITY 2 tramvay ise kanıtlanmış teknoloji, pürüzsüz ve zarif bir sürüş tekniğine sahiptir. Bu aracımızın da, yolcular için keyifli bir deneyim olacağını söyleyebilirim."

KAPASİTE: Yenilikçi tasarımlar ile mevcut demiryolu hat kapasiteleri maksimize edilecek

VERİMLİLİK: Toplam kullanım maliyetlerini azaltmak için akıllı çözümler sunulacak

KENTSEL AKIŞ: Modern demiryolu teknolojileriyle küresel trafik tıkanıklığına çözüm aranacak





BOMBARDIER, TÜRKİYE'DE NELER YAPTI?

- Ankara'ya ilk metro sistemi, Bombardier aracılığıyla geldi.
- İstanbul'a 55 BOMBARDIER FLEXITY tramvayları getirildi.
- İzmir'de hafif raylı transit sistemi Bombardier tarafından yapıldı.
- Bursa için sınıfının en iyisi olarak bilinen yüksek zeminli tramvaylar da Bombardier imzası taşıyor.



Durmazlar Holding, İpekböceği tramvayının çift yönlü modeli ve yeni bir hafif raylı sistem aracı Green City (LRV) ile dünyanın en büyük raylı sistemler fuarı Innotrans 2014'te dünyayı kucakladı



Durmazlar, markalarıyla dünya vitrinine çıktı

Dünyanın 7. tramvay markası olan İpekböceği, Berlin'de iki yılda bir düzenlenen ve bu yıl 19'ncüsü gerçekleştirilen Innotrans 2014 fuarında vitrine çıktı. Türkiye'nin ilk tramvay markası olan İpekböceği; sektöründeki dünya devleriyle rekabetini kararlı adımlarla sürdürüyor.

DURMAZLAR, İKİ YENİ MODEL TANITIMI İÇİN BERLİN'DEYDİ

Yerli raylı sistem araç üretimine 2009 yılında Türkiye'nin ilk yerli raylı sistem aracı olan %100 alçak tabanlı İpekböceği tramvayının tasarımı ve üretimi ile başlayan Durmazlar Holding, ürün gamına İpekböceği tramvayının çift yönlü modelini ve yeni bir hafif raylı sistem aracı "GREEN CITY" yi ekledi.

YERLİLİK ORANINA VERİLEN ÖNEM EKONOMİMİZİ DOĞRUDAN ETKİLİYOR

Durmazlar Makina A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz 5 yıl önce yola çıktıklarında yaptıkları plan doğrultusunda yerlilik oranının %67'e ulaştığını belirterek; "Amacımız yerlilik oranını daha da artırmak. Bunun için tedarikçi destekleme ve geliştirme faaliyetlerine de önem veriyoruz." dedi. Yerli üretimin teknoloji transferi sağladığına ve bu alanda önemli bir know-how oluştuğuna dikkat çeken Durmaz; "Bugün Çin'de yerlilik şartı %75'lerde, Rusya'da 2017'de ulaşılması hedeflenen yerlilik oranı %80, Güney Afrika'da %65 yerlilik şartı var, benzer şekilde yerleştirme oranını artırma politikaları ülkemizde de uygulanmalı. Gerek ana üretici olarak bizim, gerekse tedarikçilerimizin yerli üretimi sayesinde ülke ekonomisine önemli oranda katkı sağlamayı hedefliyoruz." diyerek yerli üretimin ülke ekonomisine katkıları hakkında bilgiler verdi.

Bu sektörde yetkinliklerinin artmasına paralel olarak, dünyanın en önemli raylı sistem aracı üreticilerinden Fransız ALSTOM ile işbirliği yaparak hızlı tren bogjelerini üretilip yurtdışına ihraç ettiklerini belirten Sabahattin Ara, bu sayede teknoloji transferi yapılarak katma değeri yüksek ürünlerin ihracatının sağlandığını belirtti.

YERLİ MODELLERİN ÜRETİMİNE VE GELİŞTİRİLMESİNE DEVAM EDİLİYOR

DURMAZLAR Makina A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Hüseyin Durmaz "2009 yılında girdiğimiz raylı sistem araçları sektöründe AR-GE ve üretim faaliyetlerine ara vermeden devam ediyoruz, amacımız Türkiye'nin 2023 ihracat hedeflerine ulaşması için holding olarak gerekli katkı sağlamaktır." dedi. Durmaz, geline süreci şöyle özetledi: "İpekböceği tramvayının tasarımına 2009 yılında başladık. 2,5 yıl süren ürün geliştirme sürecinden sonra ilk aracın üretimini yaparak, standartlara uygunluğunu doğrulamak amacıyla 1 yıl süren homologasyon testlerini tamamladık ve aracımız tüm testleri başarıyla geçti. 2013 yılında Bursa Büyükşehir Belediyesi'ne teslim ettiğimiz 6 adet tramvay başarıyla çalışıyor. Sonrasında durmadık, hem yurtiçi, hem de yurtdışı pazarlarını hedefleyerek ürün gamına 2 yeni model daha ekledik. Bunlardan biri çift yönlü İpekböceği tramvay, diğeri ise yüksek tabanlı hafif metro aracı Green City. Bu 2 yeni aracımızın üretimi ve testlerini de tamamladık, Berlin'deki Innotrans 2014 fuarında sergilenmek üzere yola çıkarıyoruz. Bunlarla da kalmıyoruz, 2015 yılı 2. çeyreğinde yerli bir metro aracı tasarımı için de gerekli planlarımızı yaptık ve bu araçla şehir içi raylı sistem araç ürün gamımızı tamamlamış olacağız." dedi.





GREEN CITY

Innotrans'ta göz dolurdu

TÜRKİYE'NİN ilk yerli raylı sistem aracı İpekböceği'ni üreten Durmazlar, 23-26 Eylül tarihlerinde Almanya'nın Berlin kentinde gerçekleştirilen Innotrans 2014 Fuarı'nda yeni metro aracı Green City modelinin dünya prömiyerini gerçekleştirdi. Durmazlar standında ayrıca Bursa'da hizmet veren İpekböceği tramvayının tamamen yeni çift yönlü versiyonu da sergilendi.



Durmazlar'ın tramvayı için yeni durağa gerek yok

DURMAZLAR Makina'nın Berlin INNOTRANS Fuarı'nda sergilediği tramvay, tamamen şehir içi karışık trafikte gezen bir araç. 5 modüllü ve çift yönlü. 2. 45 en ve 28 metre boyu var. En büyük özelliği de yüksek tabanlı olması. Yani bir banket yüksekliğinde başka hiçbir gereksinim olmadan yaya direkt olarak kullanabilecek. Ek bir durağa ihtiyaç yok. Belediye otobüsü duraklarından yolcu alabilecek durumda. LRV ise tamamen bölünmüş yolda gidiyor. O da 28 metre boyunda ve 2 modüllü.





IQ+ Shuttle ile uçak hızında karayolu kargo hizmeti

Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş: "Ulusal ve uluslararası müşterilerimize sunduğumuz hizmetler arasında inovasyon gücüyle öne çıkan hizmetimiz IQ+ Shuttle ile Avrupa pazarındaki parsiyel taşımacılıkta büyük bir fark yaratık, müşterilerimizin zamandan ve maliyetten tasarruf etmelerini sağladık. İster küçük bir kutu ister tonlarca yük olsun biz aynı hassasiyetle aynı hızda teslimatı gerçekleştiriyoruz. İhracat ve ithalat yapan firmalar için önemli bir fırsat yaratmış oluyoruz. IQ+ Shuttle hizmetimizle tüm parsiyel yükleri karşılıklı, haftalık ve düzenli olarak Barselona'ya 68, Münih'e 60, Milano'ya 58, Amsterdam'a 84, Brüksel ve Paris'e 85 saatte taşıyor ve bu süreleri garantiliyoruz" dedi.

Avrupa Birliği ülkelerinin ihracattaki payı %45

Türkiye İstatistik Kurumu ile Gümrük ve Ticaret Bakanlığı işbirliğiyle oluşturulan geçici dış ticaret verilerine göre Avrupa Birliği'nin (AB-28) ihracattaki payı 2014 Temmuz ayında 6 milyar 36 milyon dolar ile %45 olarak gerçekleşti. 2014 yılı Temmuz ayında, ihracat 2013 yılının aynı ayına göre %2,6 artarak 13 milyar 403 milyon dolar, ithalat %13,5 azalarak 19 milyar 863 milyon dolar olarak gerçekleşti. En fazla ihracat yapılan ülke 1 milyar 361 milyon dolar ile Almanya olurken, en fazla ithalat 2 milyar 152 milyon dolar ile Rusya'dan yapıldı.

Uçak kargosu karşısında artık güvenilir ve düşük maliyetli bir alternatif var

TÜRKİYE, Avrupa'nın birçok noktasına hacim olarak yer kaplayan ve ağır ürünler ihraç ediyor. Bu ürünlerin tamamının uçak kargo ile ulaştırılması bu alanda çalışan KO-Bi'ler, imalatçılar, işletmeler, büyük- küçük tüm firmalar için büyük maliyet kalemleri ve zaman kaybı oluşturuyor. Sertrans, geliştirdiği IQ+ Shuttle hizmetiyle hem Türkiye'nin Avrupa yönündeki ihracatına destek oluyor hem de zamandan tasarruf edilmesini sağlıyor.



Sertrans Logistics CEO'su Nilgün Keleş:

"Uçak hızıyla karayolu taşımacılığı alternatifimiz Avrupa ile çalışan ihracatçılar ve ithalatçılara lojistik maliyet kalemlerinde büyük tasarruf sağladı. Süre garantili IQ+ Shuttle ile İstanbul Barselona 68, Münih 60, Milano 58, Amsterdam 84, Brüksel ve Paris 85 saat!" diyor.

Lufthansa'nın yeni kargo uçağı 'MERHABA TURKEY'

Lufthansa Cargo Türkiye'nin hava kargo taşımacılığı alanında sahip olduğu pazarın önemini vurgulamak amacıyla kargo uçaklarından birine "Merhaba Turkey" adını verdi. MD-11F tipi kargo uçağında yapılan isim değişikliği 14 Ekim tarihinde İstanbul Atatürk Havalimanı'nda düzenlenen törenle gerçekleşti.

Lufthansa Yönetim Kurulu Üyesi Dr. Karl-Rudolf Rupprecht Salı günü İstanbul'da yaptığı açıklamada Türkiye'nin son yıllarda hava kargo taşımacılığı alanında dünyanın en dinamik pazarlarından biri haline geldiğini ve Lufthansa Cargo'nun bu pazarda üstün kaliteyi temsil ederek müşterilerine ülkedeki dört farklı merkezden en hızlı bağlantıları sunduğunu belirtti.

Dr. Karl-Rudolf Rupprecht ülkedeki en önemli ticaret merkezlerini kısmen yolcu uçakları kısmen de kargo uçaklarıyla Lufthansa'nın küresel hava ulaşım ağına bağladıklarını vurguladı.

Lufthansa Cargo ayrıca Lufthansa, Austrian Airlines ve Sun Express yolcu uçaklarının gövdelerinin alt kısımlarındaki yük bö-

Lufthansa Cargo'nun MD-11F tipi kargo uçağına İstanbul'da düzenlenen törenle "Merhaba Turkey" adı verildi

lümelerini de kullanmak suretiyle gerek Türkiye yönünde, gerekse Türkiye dışındaki kargo taşımacılığı yapıyor. Lufthansa ve Türk Hava Yolları'nın yüzde 50 iştirakleri ile kurulmuş olan Sun Express havayolu şirketi İzmir, Antalya ve Ankara havalimanları üzerinden Almanya ve Avrupa'da 20'yi aşkın noktaya sefer düzenliyor. Austrian Airlines ise yaz tarifesini boyunca Türkiye pazarı ve aktarma merkezi Viyana havalimanı arasında bağlantı sağlıyor.

"Merhaba Turkey" isimli uçak Lufthansa Cargo'nun geçtiğimiz oniki ay içinde isim değişikliği gerçekleştirdiği altıncı uçağı oluşturuyor. Kargo uçaklarının isimleri Lufthansa Cargo filosundaki uçaklara isim verilmesi amacıyla 2013 yılında açılmış olan yaratıcılık yarışması sonucunda seçilen ana konu doğrultusunda belirleniyor. Altı haftalık süre içinde Lufthansa Cargo'ya ulaştırılan 40.000 dolayında isim önerisini değerlendiren jüri "Say hello around the world" sloganını ana tema olarak seçmiş bulunuyor. Lufthansa Cargo filosundaki tüm uçak isimleri bundan böyle 20 dolayında farklı dildeki selamlama hitaplarına göre belirlenecek.





İki Dünya devi PPG ve Mercedes- işbirliği ile oto tamir boyaalarında kalite yü

Oto Tamir Boyaları sektöründe Dünya Lideri olan PPG ile Otomotiv sektörünün köklü üretici firmalarından Mercedes-Benz, Türkiye’de oto tamir boyaaları alanında iş kalitesini arttırmak amacıyla işbirliği yapıyor

M

Mercedes-Benz Türkiye, kaporta ve boya atölyelerinin iş kalitesini ve kârlılığını arttırmak, başarılı boya uzmanları yetiştirmek ve müşteri memnuniyetini yükseltmek amacıyla Daimler AG onaylı oto tamir boya tedarikçisi PPG ile çerçeve anlaşması imzaladı. Anlaşma kapsamında PPG Türkiye,

Mercedes-Benz yetkili servislerinin cazip fiyatlarla oto tamir boya ve ilgili sarf malzemelerini tedarik etmelerini, daha kaliteli eğitim ve danışmanlık hizmeti alabilmelerini sağlayacak. Ayrıca, Mercedes-Benz bünyesindeki atölyeler PPG'nin boya&kaporta atölyesi iyileştirme programları ile daha verimli çalışılarak maliyet en uygun seviyeye indirilecek. PPG Oto Tamir Boyalar Ülke Müdürü Bülend Alpay, yapılan bu anlaşma ile her iki firmanın da sektördeki lider konumlarını pekiştireceğine inandıklarını söyledi. Alpay, PPG ile Mercedes-Benz arasındaki global iş ortaklığına vurgu yaparak, "Dünyanın farklı bölgelerinde başarıyla hayata geçen iş ortaklığımız Türkiye'de de ürün-hizmet kalitesinde yükseliş ve operasyonlarda verimlilik artışı sağlayacaktır" dedi.

Yapılan anlaşmanın başta son kullanıcı olmak üzere



Çağrı Kirteler



Bülend Alpay



Ulaş Ata

tüm taraflar için olumlu sonuçlar yaratacağını dile getiren PPG Türkiye Satış ve Pazarlama Müdürü Çağrı Kirteler ise; PPG'nin global ölçekte birçok otomobil üreticisinin çözüm ortağı olduğunu ve 100 yılı aşan PPG birikiminin Mercedes-Benz Türkiye'nin boya ile ilgili iş süreçlerinin veriminin artması için kullanılacağını belirtti.

PPG Türkiye İş Geliştirme Müdürü Ulaş Ata ise, "Mercedes-Benz Türkiye gibi otomotiv sektörünün büyük ve etkili bir oyuncusu ile işbirliği yapmaktan mutluluk duyuyoruz" dedi. Ata, işbirliklerini genişletmek, Türkiye'de daha geniş bir alana PPG birikimi ve kalitesini taşımak amacıyla çalışmaların devam ettiğini söyledi.

PPG HAKKINDA

1883 yılında Pittsburgh Plate Glass Co. olarak kurulan PPG Industries, dünyanın önde gelen otomobil, endüstriyel, paketleme, dekoratif boya, fibreglas (camyünü) ürün ve hizmet sağlayıcılarından. Genel merkezi Pittsburgh, Pennsylvania, ABD'de bulunan PPG, 20'den fazla ülkede 110'dan fazla yerde üretim yapmaktadır. PPG Industries'in vizyonu dünyanın önde gelen kaplama ve özel ürünler şirketi olmaya devam etmektir. PPG; inovasyon, sürdürülebilirlik ve renk liderliği sayesinde; sanayi, ulaşım, tüketici ürünleri ve inşaat pazarlarında ve satış sonrası pazarlarda müşterilerine farklı yüzeyler için farklı şekillerde yardımcı olur. 1883 yılında kurulan, merkezi PPG Pittsburgh bulunan PPG, dünya çapında yaklaşık 70 ülkede faaliyet göstermektedir. 2013 yılında global satışı 15,1 milyar \$'dır. PPG hisseleri New York Borsasında (: PPG sembolü) işlem görmektedir.

PPG Türkiye hakkında

YÜZYIL aşkın süredir hayatı kolaylaştıran sayısız yenilikçi ürünün mucidi olan PPG, 1994 yılından bu yana Türkiye'de 100'den fazla çalışanı ile faaliyet göstermektedir. PPG Türkiye; Otomotiv, Oto Tamir, Endüstriyel, Havaçılık, Marin, Koruyucu, Paketleme Boyalar çözümleri ve otomotiv, inşaat, kimyasal üretim gibi onlarca sektörde sunduğu endüstriyel ürünleriyle müşterilerine yaratıcı çözümler sunar. Türkiye'de üretim faaliyetlerini de gerçekleştiren PPG, 1999 yılından itibaren faaliyete başladığı Bursa fabrikasında, otomotiv, paketleme ve ana sanayi gibi birçok farklı sektöre yönelik ürünlerin yanı sıra, boya, macun, astar ve çeşitli kaplama malzemelerinin üretimi yapmaktadır. Türkiye'de üretilip öncelikle Türk pazarının ihtiyacına sunulan bu ürünler, aynı zamanda çevre bölgelere de ihraç edilmektedir. PPG yüzyılı aşkın süredir uzmanı olduğu inovasyon gücüyle, Bursa'deki üretim tesisine AR-GE konusunda sürekli yatırım yaparak müşterileri için lokal çözümler üretmektedir.

Benz'in
keselecek



Cometto, 4 bin tonluk yüklere tepeler atlatıyor Panama Kanalı genişliyor

Müşterilerinin tüm ihtiyaçlarına cevap veren çözüm ortağı olmayı sürdüren Tirsan'ın, bu amaçla distribütörlüğünü yürüttüğü Cometto, tarihi projeler içinde yer almaya devam ediyor. Kuzey ve Güney Amerika kıtalarını birbirinden ayırarak Atlantik ve Pasifik okyanuslarını birbirine bağlayan Panama kanalının genişletilmesi projesinde, İtalya'nın özel yük taşımacılığı konusundaki seçkin üreticisi Cometto kendinden tahrikli modüler taşıyıcısı MSPE Evo2 ile hizmet veriyor. Panama kanalının inşaatından bu yana gerçekleşen en büyük inşaat projesi olan kanal genişletme projesinde, Cometto'nun müşterisi olan proje yüklenicisi CIMOLAI SPA tarafından yürütülen 16 yeni geçidin sahadaki nihai yerlerine taşınması işlemi gerçekleşti. Taşınan geçitlerin her biri 30 metre yüksekliğinde, 60 metre uzunluğunda ve 4.000 tondan daha ağır parçalardır. COMETTO MSPE Evo2 ile her bir parça tek seferde 3,5 km taşınmakta, bu güzergahta maksimum eğim %8'e ulaşabilmektedir.

MSPE Evo2'nin Genel Özellikleri

- 1.400 mm dingil aralığı mesafesi ile pazardaki maksimum yük taşıma kapasitesi: Sınırlı alanda, dingil başına 60 ton yük taşıma kapasitesi ise en kısa konvoy.
- Cometto yazılımı ile Gelişmiş Elektronik Yönetim Sistemi
- Yüksek tork değeri sağlayan çekiş ve lastik ebadı uyumu
- Patenti Dual Link Süspansiyon sistemi ile sabit platform kaldırma ve yük boşaltımı sırasında yeterli platform yüksekliği
- Elektronik dümenleme (Dönüş açısı: $\pm 135^\circ$)
- Her dingil üzerinde bulunan elektronik sürüş kontrol hattı, çok yavaş hızla (minimum 3 mm/s), yumuşak dönüşlerle 2 ayrı konvoyun senkronize manevra yapmasını sağlamaktadır.



Cometto hakkında:

1954 yılında İtalya'nın kuzeybatısındaki Cuneo kentinde kurulan Cometto S.p.A. özellikle özel yüklerin taşınması alanında Avrupa'da yüksek teknolojisi ve mühendislik kapasitesi ile kabul görmüş seçkin bir üretici olarak öne çıkıyor. Cometto'nun en dikkat çeken başarıları arasında 1983 yılında NASA için üretilen uzay mekiği taşıma aracı "Orbiter Transporter" ve Nippon Express için 1981 yılında üretilen dünyanın o zamana dek üretilen ilk ve en büyük (3.000 ton) kendinden tahrikli modüler sistemi özel bir yere sahip. Avrupa Uzay Programı çerçevesinde Ariane 5 roketi de Cometto araçlarıyla taşınmış. Türkiye'nin haberleşme uydularından biri olan Türksat 3A da bir Ariane 5 roketi kullanılarak yörüngeye oturtulmuştu. Tirsan, Cometto'nun Türkiye distribütörlüğünü yürütüyor.



Uluslararası İhtisas Fuarı

logi trans

Transport Lojistik Fuarı

19-21 Kasım 2014
İstanbul

www.logitrans.com.tr

Organizasyon EKO MMI Fuarçılık Ltd. Şti.

TIRSAN, 10 yılda 50 b yeni hedef, yılda 20 b

Kurulduğu 1977 yılından bu yana Türkiye treyler sektörünün öncü lideri Tirsan, Adapazarı fabrikasında 10 yılda üretilen 50 bininci aracının teslimatını gerçekleştirdi. Tirsan Adapazarı fabrikasında kurulan kataforez tesisinin açılışı Tirsan Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu ve Eyüp Lojistik tarafından gerçekleştirildi. Açılışta konuşan Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık birer konuşma yaptı.



Tirsan, Adapazarı fabrikasında üretilen 50.000 inci semi-treyler aracının teslimatını gerçekleştirdi. Adapazarı fabrikasında düzenlenen törende 50.000inci araç Gaziantep merkezli lojistik hizmeti sağlayıcısı Eyüp Lojistik tarafından teslim alınırken, sektörün geniş katılımının yanı sıra Tirsan ve DAF bayilerinin katıldığı törende, Tirsan Treyler A.Ş. Yönetim Kurulu Başkanı Çetin Nuhoğlu ve Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık birer konuşma yaptı.

Çetin Nuhoğlu: 2018 itibarıyla yılda 20.000 adet araç üretmek için tüm planlamayı yaptık

Çetin Nuhoğlu şu açıklamalarda bulundu; "Bugün bizim için çok özel bir gün. Tirsan bu yıl kuruluşunun 37.yılıni kutluyor. İnşallah 2017 yılında da 40. yilimizi sizlerle kutlayacağız." "Bugün burada son 10 yılda ürettiğimiz 50.000inci aracın teslimatı için toplanmış bulunuyoruz. 1994 yılında kurulan Adapazarı fabrikamızın ilk 10 yılında 19.314 adet araç, ikinci 10 yılda ise 50.000 adet araç ürettik. 50.000 aracın yarısını son 3 yılda ürettik. Bu planlı hedefimiz 2018'e kadar gidecektir. 2018 yılı itibarıyla Tirsan olarak yılda 20.000 adet araç üreteceğiz. Bunun için gerekli olan tüm planlamayı yaptık."

Almanya, Polonya, Hollanda ve İtalya'ya sadece Tirsan ihracat yapıyor

"Bizim başarımız çok net; pazar payımız %40'dır. Hedefimiz 2018'de ürettiğimiz 20.000 aracın 10.000'nini ihraç etmek. Mevcut durumda, Türkiye'den Almanya, Polonya, Hollanda ve İtalya'ya ihraç edilen semi-treylerlerin tamamına yakını Tirsan tarafından üretilmiştir. Tirsan bu seneyi yaklaşık 70 milyon € ihracat cirosu ile kapatacak. Yabancı piyasalara Yaklaşık 2.000'in üzerinde araç göndermiş olacak ve bu araçlar da çok özel araçlar olacak. Tirsan, tanker ve silo segmentinde 2015 yılında, low-bed segmentinde ise 2016 yılında pazar lideri olacak. Hava kargo segmentinde ise halihazırda Avrupa'da pazar lideriyiz. Türkiye'de pazar lideri olan Tirsan bugün itibarıyla Avrupa'nın üçüncü büyük treyler üreticisidir."



EYÜP BARTIK: TIRSAN'DAN YAPTIĞIMIZ ALIM 1.000 ADEDİN ÜZERİNDE

TIRSAN'IN ürettiği 50.000inci aracı teslim alan Eyüp Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Eyüp Bartık ise, "Tirsan kalitesi tartışılmaz seviyede. Son üç yıldır TIRSAN ile iyi bir sinerji tutturduk ve bu durum devam ediyor. Tirsan ürünlerinden çok memnunuz. Tirsan'dan bugün teslim aldığımız araç, 150 araçlık bir yatırımın parçası. Önümüzdeki yıl için de 250 araçlık bir yatırım için konuşmaya başladık. Yani bugüne kadar Tirsan'dan yapmış olduğumuz alım 1.000 adedin üzerindedir. Biz ürünlerde özellikle ilk yatırım maliyetinden ziyade işletme maliyetinin düşük, 2. el değerinin ise yüksek oluşuna önem veriyoruz. Bu konuda da Tirsan ile kimse yarışamaz" açıklamasını yaptı.



in üretti in araç

Adapazarı fabrikasında son
10 yıl içinde, 10 milyon € yatırımla
Yarımcağın tarafından yapıldı



Tirsan 10 milyon € yatırım yaptı 10 yıl paslanmazlık garantisi veriyor

TIRSAN Adapazarı tesislerinde 10 milyon € yatırımla kurulan ve 2014 yılı haziran ayında tam otomasyona geçilen kataforez (KTL) tesisinin açılışında konuşan Tirsan Bakım ve Yardımcı Tesisler Koordinatörü İlker Akgün ise tesise dair yaptığı bilgilendirmede, kataforez kaplamanın metal yüzeylerin paslanmaya karşı direncinin artırılmasına yönelik bir uygulama olduğunu ifade etti. Akgün açıklamasında, "10 milyon € yatırımla kurduğumuz bu tesisle treyler şasi ve parçalarının pas-

lanma direncini artırıyor ve bu sayede paslanmaya karşı 10 yıl garanti veriyoruz. Tirsan, kataforez teknolojisi olarak etkinliği ispat edilmiş en etkin yöntem olan çinko-fosfat tri-elektron metodunu benimsemiştir. 12 istasyonda gerçekleşen kataforetik kaplama öncesinde şasi ve parçalar otomatik kumlama ile temizlenmekte, kataforetik kaplama sonrasında ise kaplamanın kalıcılığının pekiştirilmesi için fırınlama gerçekleştirilmektedir," ifadelerini kullandı.



1994 yılında kurulan Tirsan Adapazarı fabrikasında ilk 10 yılında 19.314 adet araç, ikinci 10 yılda ise 50.000 adet araç üretildi

Tirsan, 2015 yılında Avrupa'da tanker ve silo segmentinde, 2016 yılında ise low-bed segmentinde pazar lideri olmayı hedefliyor



2014
yılıının ilk sekiz ayında Türkiye'den Almanya, Polonya, Hollanda ve İtalya'ya gerçekleşen treyler ihracatının tamamına yakını Tirsan tarafından gerçekleştirildi

2018
yılı itibarıyla Tirsan yılda 20.000 adet araç üretmeyi, bu rakamın yarısını ise ihraç etmeyi planlıyor

Meiller, yeni yıla iki yeni



Türkiye’de üretim yapan dünyanın önde gelen damper üreticilerinden Meiller, 2015 yılına yeniliklerle girmeye hazırlanıyor. Markanın yeni ürünlerinden P450” kamyon üstü damperin, güçlü ve 5 kademeli hidrolik pistonu bulunuyor. Yeni damper, aşınmaya dayanıklı gövde tasarımıyla dizayn edilerek, otomatik açılıp kapanan arka kapak sistemi ve entegre çarpışma koruyucu ile donatılmış. 2015 yılında Türkiye yollarına çıkması planlanan bir diğer model ise “MHPS 43/3” yarı römork damper. Optimize edilmiş “MHPS 43/3” ST Yan Römork Damperin gövdesi, bir önceki versiyonuna göre 500 kg daha hafif.

Meiller tarafından yaklaşık 25 Yetkili Satıcı personelinin katıldığı eğitim toplantılarından ilki Sakarya’da bulunan Meiller Doğu Damper fabrikasında gerçekleşti. Genel ürün gamı, yeni ürünler ve uygulamalı pratik bilgilerin verildiği eğitim toplantılarına Doğu Otomotiv Meiller Genel Müdürü İlhami Eksin, Meiller Doğu Damper Genel Müdürü Selçuk Unutur ve Meiller’in Türkiye’den Sorumlu Satış Yöneticisi Gebhart Wolfgang ve Meiller Satıştan Sorumlu Genel Müdür Johann Wimmer, Bölge Satış Yöneticisi Volkan Kahya katıldı.

Basın mensuplarının sorularını yanıtlayan Doğu Otomotiv Meiller Genel Müdürü İlhami Eksin, 4 bin adetlik damper pazarında yüzde 10’luk bir paya sahip olduklarını anlattı. “Kaynağı eline geçiren damper üretiyor” sözleriyle sektördeki merdiven altı üretime dikkat çeken Eksin, denetimlerin üretim aşamasından başlaması gerektiğini söyledi.

“KAYNAK VE HİDROLİKTE ÖNDEVİZ”

Meiller Doğu Damper Genel Müdürü Selçuk Unutur da, üretim ile ilgili bilgi verdi. Dört ana temelde (parça hazırlık-gövde montaj-boyama-montaj) üretim gerçekleştirdiklerini belirten Unutur, buradan

Romanya, Bulgaristan, Türkmenistan ve Rusya gibi ihracat yaptıklarını söyledi. Türkiye’de üretilen tüm araçlar için homojasyon yapma yetkilerini n olduğunu hatırlatan Unutur, kaynak ve hidrolik kaliteleriyle öne çıktıklarını vurguladı. Selçuk Unutur, iki yeni ürünle ilgili olarak şunları söyledi: İki yeni model Meiller tarafından ağır yüklerin güven içinde taşınmasını sağlayacak 3, 4 ve 5 akslı şasi ile 40-60 ton azami yüklü ağırlığa sahip kamyon üstü ağır damper “P450” modeli ilk kez sergilendi. Yüksek güçlü 5 kademeli hidrolik pistonu sahip “P450”, aşınmaya dayanıklı gövde tasarımı, otomatik açılan ve kapanan arka kapak sistemi ve entegre çarpışma koruyucu ile en ağır yüklerin taşınmasında kullanıcıların pratik çözüm ortağı olmaya aday. 2015 yılında Türkiye yollarına çıkması planlanan bir diğer model ise “MHPS 43/3”. Optimize edilmiş “MHPS 43/3” ST Yan Römork Damperin gövdesi şasi lonjeronları arasında ve daha derinde yer almaktadır. Böylelikle taşıma kapasitesi artarken, düşük ağırlıklı merkez korunmakta ve daha iyi bir yol tutuşu elde ediliyor. MHPS 43/3’de 4 kademeli 200 bar basınçlı hidrolik pistonun yanı sıra kampana freni sunuluyor.”

TÜRKİYE, BİZİM DOĞRULARI TEST ETMEMİZİ SAĞLADI

Meiller’in Türkiye’den Sorumlu Satış Yöneticisi Gebhart Wolfgang da, satış açısından planlandığı gibi gidilmediğini itiraf ederek, “Ama son iki yıldır bunu aştığımızı söyleyebilirim. Aslında Türkiye’de bütün dünyaya aynı tip ürünü satamayacağımızı test ettik. Bundan böyle kurallara ve coğrafyalara uygun ürünler geliştireceğiz. Türkiye’den iki şey öğrendik. Bütün dünyaya aynı ürünü sunamazsınız. Ülkelerin kendi şartlarına uygun ürünler geliştirmek zorundasınız” diye konuştu.

ni ürünle giriyor



“AVCILAR KAZASI MEILLER DAMPERİNDE ASLA YAŞANMAZ”

Bölge Satış Yöneticisi Volkan Kahya da, son günlerde damperlerin karıştığı kazalarla ilgili olarak şu bilgileri verdi: “Meiller ürünlerinde yer alan standart donanım sayesinde, eğer damper açıkken aracın hızı 18 km/saat ulaştığında araç otomatik olarak 10 kez fren uygular. Bu sayede sürücünün dikkati çekilir. Eğer damper açıkken seyir devam eder ve hız artar ise aracın hızı 28 km/saate ulaştığında sistem otomatik olarak aracı bloke ediyor. Sürücünün aracı tekrar hareket ettirmesi için damperini indirilmesi gerekir” açıklamasını yaptı.

MEILLER’İN YENİ ÜRÜNLERİ

Meiller tarafından ağır yüklerin güven içinde taşınmasını sağlayacak 3, 4 ve 5 akslı şasi ile 40-60 ton azami yüklü ağırlığa sahip kamyon üstü ağır damper “P450” modeli ilk kez sergilendi. Yüksek güçlü 5 kademeli hidrolik pistonla sahip “P450”, aşınmaya dayanıklı gövde tasarımı, otomatik açılan ve kapanan arka kapak sistemi ve entegre çarpışma koruyucu ile en ağır yüklerin taşınmasında kullanıcılarının pratik çözüm ortağı olmaya aday.

“MHPS 43/3”

Optimize edilmiş “MHPS 43/3” ST Yarım Römork Damperin gövdesi şasi lonjeronları arasında ve daha derinde yer almaktadır. Böylelikle taşıma kapasitesi artarken, düşük ağırlıklı merkez korunmakta ve daha iyi bir yol tutuşu elde edilmektedir. MHPS 43/3’de 4 kademeli 200 bar basınçlı hidrolik pistonun yanı sıra kampana freni bulunmaktadır.



Kanca, yeni fren körüğü ile n

Yıllardır after market üretim yapan Kancioğlu Otomotiv San ve Tic A.Ş., OEM üretime başlamasıyla birlikte ilk bombasını patlattı. Hannover IAA Fuarı'nda lansmanı yapılan ağır vasıtalara yönelik fren körüğü, maliyetleri çok daha aşağılara çekme iddiasıyla yola çıktı

Frankfurt Automechanika Fuarı'nı gezerken yolumuz, Türkiye'nin önde gelen firmalarından Kanca ile kesişti. Konuştumuz firmanın Genel Müdürü Mehmet Ali Kancioğlu, Hannover'deki IAA Fuarı'na yeni bir fren körüğüyle gideceklerinin müjdesini vererek, şunları aktardı: "OEM üretime yeni başladığımızdan marka sayımız çok da fazla yoktu, after market çalışıyorduk. Bize söylenen mali hazırladığımız için yeni bir tasarım da yapmamış oluyorduk. Ama artık bir noktaya geldik, şimdi öyle bir ürün yapacağız ki, herkesin ilgi odağı olacağız. Bir iki fabrikaya gönderdiğimiz zaman yeni kapı açılmış olacak. Çünkü, bir yerde denenmeden kimse maceraya girmez. Büyük markalar hemen talepkâr olmayabilir fakat oradan buradan görünce kapımızı çalacaklar.

Farklı bir fren körüğü geliyor. Fabrikalara verilen büyük adetli miktarlarda görece küçük fiyat farkları bile sizi öne çıkarabilir. Örneğin, fabrikalara verilirken 1-2 Euro'lara inanılmaz önemli rakamlara ulaşabiliyor. Biz bu patenti dünya devi bir fren körüğü üreticisine versek diğer rakiplerini geçerek daha ucuza imal edebileceği bir farklılığa ulaşmış olur. Üretici biz olacağımız için zaten üretimimize bir marjinal katkı olacak. Ama yine de büyük bir partner bulacağız. IAA Fuarı'na getirip, ürünü anlattıktan sonra gelen teklifleri değerlendiren biz olacağız."

HEDEFİMİZ, DÜNYA DEVLERİNDEN BİRİYLE PARTNERLİK

Yeni ürettikleri markalarının stratejisini belirlemenin de çok önemli olduğunu altını çizen Kancioğlu, "Markamızı bir bilenle yürütmek lazım. Çünkü, ben bunu dünyada tanıtana kadar 5 yıl geçer. Bir Wabco, bizim patentimizle ürettiği ürünü Volvo'ya, Mercedes'e koysa kimsenin itirazı olmaz. Partnerin bir diğer katkısı da yaptırım gücünde olacaktır. Çünkü, öyle polisye tedbirler getirebiliyorlar ki, patenti uzunca bir süre taklit etmeleri mümkün değil. Patent delinmeyecek diye bir kayıt yok. Ama belli bir süreden sonra da biz epeyce yol almış oluruz zaten. 3-5 yıl bunun ekmeği yenecekse hızlı olmak gerek" ifadelerini kullandı.

TAKLİT İÇİN GEREKSİZ YAYGARA KOPARILYOR

Taklit ile mücadele etmenin zorluğunu teslim eden Genel Müdür Mehmet Ali Kancioğlu, merdiven altı üretim ve taklit mala da diğer meslektaşlarından farklı bir pencereden bakıyor. Kancioğlu'nun bu konudaki yorumu da şöyle: "Artık maliyetler öyle boyutlara geldi ki, taklit eden firmanın bile optimum rakamlarda üretim yapabileme şansı azalıyor. Sizin teknolojik şartlarınız olmadan ucuz rakamlara üretilmesi zaten mümkün değil. Yani, burada biraz gereksiz yaygara koparılıyor. Taklit, eğer bir mali pahalı satarsanız caziptir ve aynı yapılmaya

çalışılır. Ancak, bizim piyasadaki maliyetler rekabetten dolayı bir yere sıkışmış durumda onu taklit eden adam daha ne kadar maliyetini düşürebilir ki..? Kısacası bizim ulaştığımız ülkelerde taklit ve merdiven altı ile ilgili bir şikayetimiz yok. Çünkü, biz Avrupa ağırlıklı çalışıyoruz. Nijerya gibi ülkelerde istediğiniz kadar patentiniz olsun, hiçbir şey fark etmiyor. Her taraf Kanca üretimi mal dolu. Biz, Nijerya'ya yılda 10 bin dolarlık mal satıyoruz ama onların söylemesine göre bu rakam 1 milyon dolara çıkıyor. Soranlara 'Kanca'nın Çin'deki fabrikasından alıyoruz' diyorlarmış. Ama bizim ağırlıklı çalıştığımız ülkelerde böyle sorunlar olmaz, kimsenin de olacağını sanmıyorum."



Verimlilik azaltıp, fark yaratacak



PAZAR PAYI

KANCA'NİN Türkiye pazarının yüzde 30'una hakim olduğunu söylemenin yanlış olmayacağını ifade eden Kancıoğlu, "Bu rakam, Chrysler üretim yaparken yüzde 70 civarındaydı. Ama Chrysler üretimi durduğu için biz de yeni markalara yönelmek durumunda kaldık. Yeni patentli ürünümüzle birlikte ulaştığımız ülke sayısının da, pazar payımızın da artacağını öngörüyoruz" açıklamasını yaptı.



Mehmet Ali Kancıoğlu

ÖZETLE KANCA

1959 yılında kuruldu. İlk başlarda kauçuk metal birleşimi parçalar üreten firma daha sonra, şaftların arabaya takıldığı anda esneterek vibrasyonu alan bilya takımlarıyla devam etti. Son 20 yıldır da havali fren körüğü üretiyor. Kanca'nın kauçuk metal birleşimi parçalar, şaft askı takımları ve Fren Körükleri üzerine dünyada tescillenmiş bir ismi bulunuyor.

Gazelle Next Sakarya'da

Türkiye'de üretilen Rusya'nın en büyük ticari araç markası Gazelle Next'in Türkiye prömiyeri gerçekleştirildi. Tanıtımda Kazakistanlı 3 pilotun Gazelle Next araçlarla yaptıkları heyecan dolu gösteri de beğeni ile izlendi

Rusya'nın en büyük ticari araç markası olan ve Mersa Otomotiv Distribütörlüğü'nde Türkiye'de de üretim yapan Gaz, en yeni modeli Gazelle Next'i Türkiye pazarına sundu. İstanbul Park'ta Türkiye prömiyeri gerçekleştirilen Gazelle Next, çok avantajlı fiyatı, düşük işletme maliyeti, 3 yıl veya 150 bin kilometre garantisi, 20 bin kilometre bakım aralığı ve yakıt ekonomisi ile dikkat çekiyor. Düzenlenen tanıtımda ayrıca, otomobiller, kamyonetler, kamyonlar ve VAN tipi araçlarla pistlerde yaptığı heyecan dolu akrobatik gösteriler ile dünya çapında üne kavuşan Kazakistanlı 3 pilotun oluşan Tarabanko Takımı'nın Gazelle Next araçlarla Formula 1 pistindeki gösterileri de izleyenleri büyüledi.

GAZ Ticari Araçlar CEO'su Vadim Sorokin, Gazelle Next'in Türkiye prömiyerinde yaptığı konuşmada, Türkiye'deki yatırımlarının ihracat açısından büyük önem taşıdığına dikkat çekerek şunları söyledi; "En yeni ürünümüz olan Gazelle Next hafif ticari aracı Türk müşterilerimize sunmaktan mutluluk duyuyoruz. Yeni aracımız konforu, fonksiyonelliği ve en düşük sahip olma maliyetini aynı anda müşterilerimize sunacak. Next, taşıyanlara daha fazla performans ve maliyet avantajı sağlayacak. Next, sadece Türkiye'de değil, Türkiye'den tüm dünyaya satılacak. Türkiye'de var olmamızın sebebi bu ülkenin potansiyeline inanmamız ve buradan dünyaya açılacak olmamızdır."

Basic Element Holding İcra Kurulu Başkanı ve GAZ Grup Ana Hissedarı Oleg Deripaska da bir mesaj yayınlarak Yeni Next ailesine 375 milyon dolardan fazla yatırım yaptıkları kaydederek "Uluslararası pazarlarda rahatlıkla rekabet edebilecek olan yeni modellerimiz ile ana hedeflerimiz ihracatımızı artırmak" şeklinde konuştu.

Mersa Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Adil Gören, yaptıkları yatırımın Türkiye için büyük önem taşıdığına dikkat çekerek "4 yıl önce aldığımız karar ve 2 yıl önce başlattığımız yatırım sonucunda bu seviyeye ulaştık. Next'in üretimi ve Türkiye'den ihracatı ekonomimize katkı sağlıyor. Rusya'nın en büyük ticari araç markası olan Gaz'ın farklı modellerinin üretimini Türkiye'de de gerçekleştiriyoruz. Ürettiğimiz son modelimiz olan Next'in sağlamlığı başta olmak üzere taşıma kapasitesi, teknoloji, kaliteli satış sonrası hizmetleri, ekonomik kullanım maliyeti, konforu ve ciddi bir fiyat avantajı mevcut. Rusya'da önemli bir yeri olan GAZ Ticari Araçlar ve Mersa Otomotiv'in yarattığı sinerji ile sektörümüzde önemli bir rol üstleneceğimizi düşünüyorum" dedi.

GAZ Türkiye Genel Müdürü Cengiz Tiryakioğlu da, Mersa Otomotiv Distribütörlüğü'nde Türkiye'de üretim gerçekleştiren GAZ markası ürünleriyle Türkiye'nin her bölgesinde olmak istediklerini belirterek "Üretime başladıktan çok kısa bir süre sonra bayi sayımızı 24'e, yetkili servis sayımızı ise 38'e çıkardık" diye konuştu. Tiryakioğlu şunları söyledi; "Mersa Otomotiv olarak GAZ markasıyla Türk otomotiv yan sanayi sektörünün yüksek gücü kullanılarak, yerli parçaların entegrasyonu

ile beraber ürettiğimiz araçlar GAZ grubun en iyi araçları olacaktır. Yerlik oranımız yüzde 30'la ulaştı ve bunu daha yukarıya çekmek istiyoruz. Next modelimizin donanım açısından da rakiplerine kıyasla bir eksikliği olmayacaktır. Birikimimiz, tecrübemiz ve markamıza olan güvenimiz ile bunu başarabileceğimize, hem iç pazarda hem de ihracatta kendimize sağlam bir yer edineceğimize inancım tamdır."



n dünyaya ihraç edilecek



Gazelle NEXT Türkiye Yollarında

Euro 5 normlarına uygun, 120 beygirlik güçlü Cummins turbo 2,8 lt. dizel motor, ZF direksiyon sistemi, Bosch ABS fren sistemi, Tirsan Kardan, HL Jantaş, Petlas gibi dünyaca ünlü yerli ve yabancı komponentlerle üretilen Gazelle Next, kolay sürüş imkanı ile ağır yol koşullarındaki başarısıyla göz dolduruyor. Rahat ve ferah iç kabini ile mükemmel sürüş imkanı sunan Gazelle Next, konforu ve fonksiyonel teknik çözümleri ile de beklentileri karşılıyor. Hidrolik direksiyonu, ısıtmalı-elektrikli dikiz aynaları, hız sabitleyici ve yol bilgisayarı ile Gazelle Next

en gelişmiş teknolojik donanımlarıyla öne çıkıyor.

Türkiye'de üretilen Gazelle Next galvanizli gövdesi, her türlü üst yapının kolaylıkla uygulanabildiği monoblok şasisi, rakipsiz dönüş yarıçapı ve avantajlı yakıt tüketimi ile ticareti bilen herkesin aracı olacak. Ergonomik yapısına paralel olarak yüksek güvenlik donanımlarına sahip, 3,5 ton ağırlığı ve 20 m³'e varan yüksek taşıma kapasitesiyle en zorlu yol koşullarında bile mükemmel çözüm sunan Gazelle Next, ticari araç sektörüne yeni bir soluk getirecek.

Yıllık 4 bin 500 adetlik üretim kapasitesi var.

Fiyatının rakiplerine göre yüzde 25 daha ucuz olduğu öne sürülüyor.

İşletim maliyeti de emsallerine göre daha uygun.

3 yıl bakım garantisi var.



Renault Trucks'ın ödüllü ü

Geçtiğimiz yıl Renault Trucks'ın aynı anda yenilenen tüm ürün gamı, müşterilerle buluşmak üzere Türkiye turuna çıktı. Kısa bir süre önce "2015 Yılın Kamyonu Ödülü"nü kazanan T Serisi'nin yanı sıra ürün gamındaki diğer modeller de Kocaeli, Bursa ve İzmir'in ardından 10'a yakın ilde daha müşterilerle buluşacak



Satış Direktörü Tolga Küçükyumuk
ve Kocaeli Yönetim Kurulu
Başkanı Mahmut Koçaslan

Sektöründe bir ilke imza atarak tüm ürün gamını aynı anda yenileyen Renault Trucks, Türk müşterileri tarafından deneyimlenmek üzere tura çıktı. 2013 yılında 2 milyon Euro'luk yatırımla tamamı yenilenen Renault Trucks ürün gamı sırasıyla Karadeniz, Doğu Anadolu, Akdeniz, Güneydoğu Anadolu ve İç Anadolu bölge-

lerini kapsayan 10'u aşkın ilde müşterilerle buluşacak. Türkiye'de sahip olduğu tasarruf ve dayanıklılık bilinirliğini yeni ürün gamında daha da geliştiren Renault Trucks'ın T Serisi, IAA Hannover Ticari Araçlar Fuarı'nda Avrupa'nın önde gelen sektör yayınları temsilcilerinden oluşan jüri tarafından "2015 Yılın Kamyonu" seçilmişti.

ürün gamı Türkiye turunda

TOLGA KÜÇÜKYUMUK: “DÜŞÜK YAKIT TÜKETİMİ VE DAYANIKLILIK GENLERİNDE VAR”

Renault Trucks Koçasanlar İzmir Bayii'nde gerçekleştirilen tanıtım etkinliğinde konuşma yapan Renault Trucks Türkiye Satış Müdürü Tolga Küçükyumuk, “2014 Haziran ayı itibarı ile Türkiye'deki satışına başladığımız tamamı yenilenen Renault Trucks ürün gamımızı müşterilerimizle buluşturuyoruz. Hedefimiz, yılsonuna kadar Türkiye'nin dört bir yanındaki müşterilerimizin görmesini ve deneyimlemesini sağlamak, çünkü bir Renault Trucks müşterisi her zaman bir kamyonun fazlasını satın almış oluyor. Bu yeni gam ile müşterilerimiz, tüm beklentilerinin karşılanacağından emin olabilirler. Yenilenen araçlarımız daha düşük yakıt tüketimi, üstün motor

performansı ve rakipsiz taşıma kapasitesi gibi özellikler sayesinde müşterilerimizin operasyonel kârlılığını sağlamada kilit rol oynuyor” dedi. Piyasanın en düşük yakıt tüketimi sayesinde Renault Trucks araçların haklı bir üne sahip olduğunun altını çizen Küçükyumuk sözlerine şöyle devam etti: “Yeni ürün gamımız, genlerindeki düşük tüketimle doğru ve şimdi daha da az tüketen araçlardan bahsediyoruz. Yeni Renault Trucks ürün gamı, bir önceki nesle göre yüzde 5 daha az yakıt tüketiyor. Ayrıca düşük yakıt tüketiminin yanı sıra dayanıklılık, kullanım kolaylığı, konfor ve güvenlik alanlarında iddiasını sürdürüyor” dedi.





Ford'dan Remsan Nakliyat'a 17 adet araç

Nakliye alanında faaliyet gösteren ve Ankara ile Kırıkkale'deki müşterilerine kum, hazır beton, agrega ve dolgu malzemesi nakliyesi yapan Remsan Nakliyat araç parkını 17 adet Ford Cargo 1846T ile güçlendirdi. Teslimat törenine Ford Otosan Kamyon Yurtiçi Satış Müdürü Berk Mumcu, Kamyon Bölge Müdürü Ümit Öner, Ford Trucks Yetkili Satıcısı ve Servisi Tanoto Şube Müdürü Çetin Arslan, Remsan Nakliyat Yönetim Kurulu Başkanı Remzi Güney ile Remsan Nakliyat'ın çalışanları katıldı.



Mengüllü Lojistik'e, 7 TIRSAN Frigo

Mengüllü Lojistik 7 adet TIRSAN Frigo SRS C semi treyleri Hatay Has Otomotiv lokasyonunda düzenlenen törende teslim aldı. Tırsan bayi Hatay Has Otomotiv şubesi tarafından satış gerçekleştirilen araçların teslimat töreni Mengüllü Lojistik Yönetim Kurulu Başkanı Ali Mengüllü, Şirket Ortağı Ender Yıldız ve Hatay Has Otomotiv Satış Danışmanı Mehmet Ali Zubaroğlu'nun katılımı ile gerçekleşti.



MAN'dan Astalya Lojistik'e 5 adet araç

Sektörün önemli firmalarından Astalya Lojistik, MAN'ın takas kampanyalarından yararlanarak araç filosunu güçlendirdi. MAN Antalya Bölge Bayi Antoto ile gerçekleştirdiği işbirliği ile 5 adet MAN TGS 18.400 alan Astalya Lojistik, araçlarını MAN Ankara Fabrika sahasından teslim aldı. Araç teslim törenine, Astalya Lojistik Genel Müdürü Suat Kördikanioğlu, Antoto Kamyon Satış Müdürü Mert Taşkın ve Astalya Lojistik çalışanları katıldı.



Baykant Nakliyat ve Sıtkı Yıldızkaya filolarına DAF-Tırsan'lar

Baykant Uluslararası Nakliyat 5 adet DAF XF105.460 MD çekiciyi ve 5 adet Maxima Plus, T.SCS X+ semi-treyleri DAF-Tırsan Otomotiv Hadımköy lokasyonunda düzenlenen törende teslim aldı. Gerçekleştirilen törene Baykant Uluslararası Nakliyat firma sahibi Yıldırım Merdivan ve DAF-TIRSAN Otomotiv Hadımköy Satış Temsilcisi Yasin Tiryaki katıldı. Sıtkı Yıldızkaya firması da, 1 adet DAF FT XF105.460 Optimizer'ı Samandıra lokasyonunda düzenlenen törende teslim aldı. Gerçekleştirilen teslimat töreni, Sıtkı Yıldızkaya Firması Yönetim Kurulu Başkanı Sıtkı Yıldızkaya ve DAF-TIRSAN Otomotiv Satış Temsilcisi Erhan Taşkın'ın katılımı ile gerçekleşti.



GÜRSEL TURİZM FİLOSUNA yeni Travego ve Sprinter'ler

Türkiye' nin birçok ilinde faaliyetlerini sürdüren, personel ve okul taşımacılığı alanlarında öncü olan Gürsel Turizm'in tercihi yine yeniden Mercedes-Benz oldu. Mercedes-Benz Türk Bayii Mengerler'den aldığı 5 adet Travego 15 SHD ve 38 adet 16 + 1 Mercedes-Benz Sprinter ile yaklaşık 400 araçtan oluşan filosundaki Mercedes-Benz marka araç sayısını 215 adede çıkardı.



TOKAT SEYAHAT filosuna Travego gücü

Tokat Seyahat, yeniden Mercedes-Benz'i tercih ederek Mercedes-Benz Türk Bayii Has Otomotiv'den aldığı 8 adet Travego 15 SHD ile 30 adet Mercedes-Benz marka otobüsten oluşan filosunun yaş ortalamasını 1'e indirdi.

Ulusoy Logistics ve Mercedes-Benz Türk'ten Dev İşbirliği

Ulusoy Logistics filosunu 105 adet yepyeni Mercedes-Benz kamyon ile güçlendirdi

Lojistik sektörünün öncü firmalarından Ulusoy Logistics, tercihini Mercedes-Benz'den yana yaptı. Ulusoy Logistics, Mercedes-Benz Türk yetkili bayii Koluman Motorlu Araçlar aracılığıyla yapılan satışla 65 adet Mercedes-Benz Actros 1844 LS çekici, 25 adet Axor 1840 LS çekici, 15 adet de Axor 3229 C kamyon olmak üzere toplamda 105 adet aracı törenle teslim aldı.

Yeni araçların teslimatı kapsamında gerçekleşen törene, Ulusoy Uluslararası Yatırım Holding Yönetim Kurulu Başkanı Alican Ulusoy, Yönetim Kurulu Üyesi Yıldırım Şahinkanat, Genel Müdürü Ertunç Laçinel, Satınalma Müdürü Rıdvan Kanbak katıldı. Bu işbirliğine öncülük eden Koluman Otomotiv Ticaret A.Ş. İstanbul Genel Müdürü Ali Salık, Kamyon Satış Müdürü Aytekin Yeşil'in hazır bulunduğu törene, Mercedes-Benz Türk A.Ş.'den ise Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün, Kamyon Pazarlama ve Satış Müdürü Bahadır Özbayır ve Kamyon Filo Satış Müdürü Alper Kurt ev sahipliği yaptılar.





Rastkaya filosuna Volvo gücü

20 yılın üzerindeki tecrübesiyle uluslararası taşımacılıkta öncü kuruluşlardan biri olan Mersinli Rastkaya Uluslararası Taşımacılık, teslimatı gerçekleştirilen 3 adet FH 460 4X2 I-shift çekiciyle filosundaki toplam araç sayısını 31'e çıkardı.

EMK Treyler'den Tanzania'ya ihracat

EMEK Group bünyesinde faaliyet gösteren EMK Treyler yurtiçi satışlarda elde ettiği başarıyı ihracat rakamlarına da taşımayı başardı. Tanzanyalı müşterilerini firmalarında ağırlayan EMK Treyler yöneticileri 15 adet damper için imzaları attılar.



Bursa kentliği ulaşımda Temsa sayısı 27'ye ulaştı

Bursa Büyükşehir Belediyesi iştiraklerinden BURULAŞ, otobüs yatırımlarını sürdürüyor. Daha önce 15 Avenue araç alan BURULAŞ'ın filosuna 12 Avenue daha katıldı. BURULAŞ merkezinde düzenlenen törenle Temsa Avenue araçların teslimi gerçekleşti. Törende BURULAŞ Genel Müdürü Levent Fidansoy, Otobüs İşletme Müdürü Erdiñç Kalkan, FSM Demirbaş Otomotiv Yönetim Kurulu Başkanı Mustafa Demirbaş, Temsa Satış Müdürü Baybars Dağ ile Hasan Özcelik, Temsa Bursa Yetkili Servisi Askar Motorlu Araçlar Yönetim Kurulu Başkanı Erol Karadeniz hazır bulundu.



İLK 7 PRESTİJ CITY'NİN TESLİMATI YAPILDI

Temsa'nın kentliği ulaşımına yönelik gerçekleştirdiği ve tanıtımları bir süre önce yapılan Prestij City araçları ilk sahipleri ile buluştu. Temsa bayisi Özçam Otomotiv'in gerçekleştirdiği teslimatlarla 5 Prestij City Kocaeli, 2 Prestij City ise Kütahya ulaşımında yerini aldı.

Üstün-İş ve Özgözde'den seri teslimatlar

Özgüler Taşımacılık da 13 Stralis aldı

Üstün-İş Özgüler Uluslararası Taşımacılık'a 13 adet Stralis çekici satışı gerçekleştirdi. Satışı yapılan Stralis çekiciler 460 HP Euro 5 motora sahip olup standart kabine sahipleri. Iveco Bölge satış müdürü Murat Aydoğan'ın da katıldığı törenden sonra şirket sahibi Ali Güler'e günün anısına bir plaket sunuldu.



Bursa Tükenmez İnşaat'a 2 Stralis de Özgözde'den

Bursa MustafaKemalPaşa ilçesinin en büyük inşaat şirketlerinden biri olan TÜKENMEZ İNŞAAT 2 adet yeni nesil Stralis Hi-Way olarak filosundaki IVECO araç sayısını 8'e yükseltti. Teslimat sırasında konuşma yapan Iveco Özgözde Bursa ağır vasıta satış şefi Turgay Aydın, "Yıllardır bölgede bilinen bir firma ile iş ortaklığı yapmaktan büyük bir mutluluk duyuyoruz, araçların satış sonrasında itibaren karşılıklı iki tarafın da beklentilerinin karşılanması için elimizden geleni yapacağız ve uzun yıllar bu iş ortaklığını devam ettireceğiz" diye konuştu.



Katircioğlu İnşaat'a 10 Stralis

Iveco'nun Gaziantep'deki yetkili satıcısı Üstün-İş Katircioğlu İnşaat ve Malzeme Nakliye AŞ'e 10 adet Stralis Hi Way çekici satışı gerçekleştirdi. Törende bir konuşma yapan Üstün-İş yönetim kurulu başkanı Eyüp Zengin, Katircioğlu'nun tekrar kendilerini tercih etmelerinin memnuniyet verici olduğunu belirterek tören sonunda şirket sahibi Faruk Katircioğlu ve ortağı Muhammer Katircioğlu'na günün anısına bir plaket sundu.

Tuncay Nakliyat, filosuna 30 Atlas ekledi

Hafif kamyon segmentine yük taşıma kapasitesi ve ekonomisi ile hareketlilik getiren Otocar Atlas, sağladığı memnuniyet sayesinde Tuncay Nakliyat araç filosunun yıldızı oldu. Tuncay Nakliyat, araçtan duyduğu memnuniyetle Eylül ayında 30 adet daha Atlas teslim aldı.



A Milli Futbol Takımı'na verilen kesintisiz destek 2018 sonuna kadar uzatıldı



Mercedes-Benz Türk'ten en uzun soluklu sponsorluk

M

Mercedes-Benz Türk, Türkiye Futbol Federasyonu ile 1996 yılından bu yana sürdürdüğü sponsorluk sözleşmesini 2018 sonuna kadar uzattı. Türk futbolunun en uzun soluklu sponsorluğu olan bu anlaşma kapsamında; özel tasarlanan Milli Takım otobüsünün yanı sıra, otomobil ve hafif ticari araçlardan oluşan dev bir Mercedes-Benz filosu da Türkiye Futbol Federasyonu'nun hizmetine sunuluyor. Yeni dönemde Türkiye Futbol Federasyonu'nun kullanımına sunulan 25 adet B-Serisi, 38 adet C-Serisi, 4 adet E-Serisi, 2 adet GL-Serisi, 3 adet S-Serisi, 7 adet Vito, 3 adet Sprinter ve 3 adet Travego ile filo-daki araç sayısı 85'e çıkacak.

"MERCEDES-BENZ TÜRK VE TFF'İNİN İŞBİRLİĞİ BAĞLILIĞIN SEMBOLÜ"

Toplantıda konuşan Mercedes-Benz Türk A.Ş. Direktörler Kurulu Başkanı Rainer Genes "Türkiye Futbol Federasyonu ve Mercedes-Benz Türk'ün, 18 yıldır aralıksız devam eden sponsorluk anlaşması 2018 yılının sonuna kadar uzatıldı. Umuyoruz ki bu işbirliğimiz daha da uzun sürecek. Mercedes-Benz Türk olarak gelenek, bağlılık ve sürdürülebilirliğe önem veriyoruz ve işbirliğimizi de bu bağlılığın bir sembolü olarak görüyoruz. Mercedes-Benz, dünyada Alman Milli Takımı dışında milli takımlar düzeyinde sadece Türk Milli Takımı'nın destekçisi" şeklinde konuştu. Mercedes-Benz Türk Pazarlama ve Satış Direktörü Süer Sülün ise toplantıda yaptığı konuşmada, "96 yılında adım attığımız işbirliğimiz, o zaman tek bir otobüsle başlamıştı. Bugüne geldiğimizde ise toplamda 72 otomobil, 3 otobüs ve 10 hafif ticari araçla Türkiye'nin en uzun soluklu işbirliği devam ediyor" dedi.



Şampiyonların Otobüsü Travego

TÜRK Milli Futbol Takımı oyuncularını taşıyan takım otobüsü, Türkiye şehirlerarası otobüs pazarının amiral gemisi olan ve Mercedes-Benz Türk'ün İstanbul Hoşdere Otobüs Fabrikası'nda üretilen Mercedes-Benz Travego, oyuncuların ve yöneticilerin tüm ihtiyaçlarını göz önünde bulundurularak tasarlandı. 2 + 1 koltuk düzenine sahip olan otobüs, kırmızı – beyaz deri koltuklar, kırmızı perdeler, teknik direktör masası ve koltuk arkası ekran sistemi olan "Mercedes-Benz Eğlence ve Bilgi Sistemi" ile donatıldı.

CANBUS

Devir, Hız,
Tork,
Kilometre
Sayacı,
Gaz Pedali

60.sn

Yurtdışından
EN HIZLI BİLGİ AKTARIMI

Dijital
Takograf

Yakıt
Tüketimi



K

KÄSSBOHRER'DEN SEKTÖRÜN EN HAFİF, ADR MEVZUATINA TAM UYUMLU TEK TANKERİ.

Alüminyum gövdesi sayesinde hafif ve dayanıklıdır.
Rakiplerine göre 1600 litre daha fazla taşıma imkanı sunar.
Üstün özellikleriyle düşük işletme maliyeti ve yüksek getiri sağlar.
Tüm üretim süreçleri ve komponentleriyle birlikte
ADR mevzuatına uygun sektörün tek ve rakipsiz tankeriyle
tanışmanız için sizi satış ofislerimize bekliyoruz.
Tüm ürünlerimiz 2 yıl Tırsan garantisi altındadır.



www.kaessbohrer.com

ADANA İKİ KARDEŞ OTOMOTİV T 0322 428 00 98 ANKARA DAF-TIRSAN T 0312 812 13 70-74 ANKARA BAŞER OTOMOTİV T 0312 483 80 00 BURSA BURSA AĞIR VASITA T 0224 999 40 00
DIYARBAKIR GELECEK OTO T 0412 252 00 52 DÜZCE HASMER OTOMOTİV T 444 81 44 ERZURUM GELECEK OTO T 0442 329 04 50 ESKİŞEHİR ESRAY MAKİNA OTOMOTİV
T 0222 236 26 00 GAZİANTEP DAF-TIRSAN T 0342 238 21 00 HATAY HATAY HAS OTO T 0326 221 82 16 İSTANBUL - Anadolu DAF-TIRSAN T 0216 311.80 80 İSTANBUL - Avrupa
DAF-TIRSAN T 0212 858 01 38 İZMİR HAS OTO T 0232 455 38 00 DAF-TIRSAN T 0232 877 21 90 KAHRAMANMARAŞ KEMAK MAKİNA T 0344 236 55 99
KOCAELİ KOCAŞANLAR OTO T 0262 375 22 99 KONYA DAF-TIRSAN T 0332 346 00 45 MALATYA GELECEK OTO T 0422 237 50 55 MERSİN KEMAK MAKİNA
T 0324 646 21 21 MUĞLA-MİLAS MENGERLER T 0252 513 79 30 NEVŞEHİR AZIMKARLAR T 0384 212 00 00 SAMSUN FELEK OTOMOTİV T 0362 266 73 55-15 TRABZON HASOY T 0462 248 71 12

Kässbohrer

A Tırsan Group Company